



【英語】海外営業（リーダー）/アニメグッズ関連企業/正社員/650万~750万@秋葉原

エンタメ業界での海外営業職！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

日本トップクラスのアニメや玩具の企画販売企業！

求人ID

1514121

業種

ゲーム

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 秋葉原駅

給与

650万円 ~ 750万円

勤務時間

10:00 ~ 19:00

休日・休暇

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：125日以上

更新日

2024年12月26日 17:11

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

▼ポジション概要

多様な商品・サービスを展開する弊社にて、自社商品の海外販売を促進するための販路開拓および既存販路のサポートを担当して頂きます。

国内だけでなく世界でもトップレベルの弊社の商品を拡販するために必要不可欠なお仕事です。各国の文化圏や現地の文化や傾向を把握し、各ディストリビューター（海外における問屋）と連携をしながらプロモーションの企画や販促施策を立案します。

国内だけではなく、世界中のパートナーと信頼を築くポジションになります。

▼業務内容

- ・現地ディストリビューター（海外における問屋）のコントロール
- ・現地とのオンラインMTG（月に10回～15回）
- ・現地販売経路の確保（仕入れ担当とのやりとり）
- ・各国売上/出荷のデータ分析
- ・販売地域の市場調査/マーケティング
- ・現地パートナーや社内の部署と連携しながら、プロモーションの企画立案
- ・外部パートナー企業様と連携しての業務推進（保守運営等）
- ・東南アジアの既存顧客対応
- ・中東・アフリカの新規開拓
- ・スタッフマネジメント

※まずはお得意の業務から担当していただきます

スキル・資格

■必須スキル

日本企業で海外営業 or マーケット or ブランディング or PR経験（2年以上）

※有形商材の営業経験だと尚良い

■歓迎スキル

- ・BIツールの使用経験
- ・予算管理経験
- ・Excel関数を理解できる方（VLOOKUP/ピボット）

■人物像

- ・深耕営業が出来る方
- ・情報を整理し、タスク管理が得意な方
- ・仕組みを整え、運用することが得意な方
- ・プロジェクトマネジメントに必要なものが分かる方
- ・営業・マネジメントスキルお持ちの方

会社説明