



【日英・日中語】Key Account Executive：EC出展、海外展示会出展サポート 年収400～440万円

正社員・海外関連事業・語学力を活かす・リモートワーク制度

募集職種

人材紹介会社
株式会社インディゴジャパン

採用企業名
グローバルEC支援会社

求人ID
1513965

業種
通信・キャリア

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 豊島区

最寄駅
山手線、高田馬場駅

給与
400万円～450万円

勤務時間
10:00 - 19:00 ※9:00 - 18:00, 9:30 - 18:30, 10:00 - 19:00にて選択可能

休日・休暇
完全週休二日制

更新日
2024年12月25日 17:03

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

その他言語
中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

歓迎：中国語/英語コミュニケーションスキル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【雇用形態】正社員

【勤務場所】東京都豊島区高田
JR山手線・西武新宿線 高田馬場駅
東京メトロ東西線 高田馬場駅

【業務内容】

当社は、海外展示会出展・海外ECモールへの出展・海外ホームページの作成を支援を通して日系企業の海外展開をサポートしている企業です。海外4拠点(台湾・中国・マレーシア・香港)に関連会社を持ちアジア全域への海外展開支援を実施しています。

2023年からオンライン(越境EC)のみの手法だけではなく、オフライン(海外展示会への出展支援)を開始。1年間で50社以上の企業様の海外展示会の出展のサポートを実施してきました。

今回募集するポジションは、Key Account Executiveを募集します。ECサイトであるShopeeを台湾・シンガポール・マレーシアで運用し、日系クライアント様の商品を各国で販売促進して頂くポジションです。

<具体的な業務>

1. クライアントである日本企業の担当者との日本語でのコミュニケーション窓口として対応
2. クライアントの商品を台湾オンラインで販促し、台湾での流通最大化を促進する
3. 社内メンバーの業務管理/業務依頼
4. 台湾/シンガポール/マレーシアのShopee運用
5. 日本のクライアントへの台湾、シンガポール、マレーシアでの現地マーケティング施策の提案
6. 現地で販売する商品/価格の提案
7. 月次レポートや、競合調査のレポート作成

上記のような業務に従事して頂きます。

当社はチームで動くことを大事にしており、台湾法人と日本法人の連携を大切にしております。また部署の半数が20代後半から30代前半のメンバーとなっており、会話は日本語や中国語を使用しながら業務を行っています。

留学経験や海外関連の業務に興味がある方にはぴったりのポジションです。

勤務時間

基本勤務時間：10：00 - 19:00

※9：00 - 18:00, 9:30 - 18:30, 10:00 - 19:00にて選択可能リモートワーク制度：有週に1回
(毎週金曜日)に出社して頂きますが、それ以外はリモートワークになります。

給与：年収400万円～440万円（ボーナス込み） ※経験に応じて応相談

スキル・資格

【必須スキル】

- ・日本語ネイティブレベル
- ・社会人経験3年以上ある方
- ・コミュニケーション能力・交渉力
- ・マルチタスク能力
- ・直面する問題に対して自身で解決策を考え、対応できる方
- ・数値データ整理、数値入力等の細かい作業ができる方
- ・チームで働くことができる方
- ・国籍不問

【歓迎スキル】・ECに関する知見

- ・マーケティングに関する知見
- ・中国語/英語コミュニケーションスキル

求めるマインド/人物像

- ・海外関連のビジネスにてキャリアを築きたい方
- ・日本企業の海外展開を支援したい方

会社説明