

株式会社リード保険サービス
LEAD INSURANCE SERVICES LIMITED
Licence No.1 at the Kanto Local Financial Bureau, Ministry of Finance of Japan

Sales Admin≪B2Bチャネルの営業施策/部門立上げに貢献できる≫フレックスあり/英国
大手保険会社のグループ企業

新規リード獲得におけるセールスマーケティングとして活躍できる！

募集職種

採用企業名

株式会社リード保険サービス

求人ID

1513909

部署名

ノンマリン保険部

業種

生命保険・損害保険

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

中央快速線 (高尾-東京)、 東京駅

給与

400万円 ~ 1000万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

歩合給

給与： 歩合給込み

勤務時間

9:15~17:30 (休憩60分) フレックス制度あり

休日・休暇

完全週休二日制 (土日)、 祝日、GW休暇、年末年始休暇 (7日)、慶弔休暇、特別休暇、有給休暇

更新日

2025年01月23日 15:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

=====

保険ブローカーのバイオニア二って新設部門を設立！
新規立ち上げメンバーとして、裁量のあるポジションで自ら行動でき、新設部門の拡大に貢献したい方を募集しています。

保険業界で事務や営業されていた方はもちろん、異業界（証券や銀行など）における業務経験者の方でも歓迎！
求人原稿やHPをご確認いただき、ご応募ください。
<https://www.miller-insurance.com/contact/japan/japan-non-marine>

=====

私たち【株式会社リード保険サービス】は、日本国内において海運・船舶に特化した保険仲立人です。
保険仲立人は日本ではなじみの薄い業種ですが、欧米では保険仲介の中心的な役割を担っています。
当社はこれまで船舶保険に特化した事業を展開していましたが、2022年に英国Millerグループに入り、財産保険・賠償責任保険等、その他保険種目の仲介に事業領域を拡大しています。

<ポジション Sales Admin>

営業のアシスタントとして、新規顧客獲得に向けた施策を考え、実行し売り上げの最大化を図る。

主な業務内容は以下の通り

- ・リード獲得
 - ↳メルマガの配信、ウェビナーの企画や開催
- ・営業資料の作成
 - ↳ブローチャーや契約書類など
- ・ノンマリン部門のHP内のWeb記事執筆
- ・売上計上管理 等

<当社・本ポジションの魅力>

新部門立ち上げメンバーとして参画できる他、英語力を活かして本社であるUKおよび地域統括本社があるシンガポールのメンバーとコミュニケーションをとり、営業サポートを行うことを期待されております。

雇用形態

正社員（試用期間3か月）

勤務地東京都中央区八重洲2丁目1番8 八重洲Kビル6F
最寄り駅 JR東京駅 徒歩1分**給与**想定年収 400万円～1,000万円 ※ご経験の上、要相談。
昇給 年に一度**勤務時間**9:15～17:30（休憩60分）
フレックスタイム制あり1日の標準労働時間7時間15分
コアタイム10:30～15:30
残業は少なめで、月10時間程度です。**休日・休暇**

完全週休2日制（土日）祝日、GW休暇、年末年始休暇（7日）、慶弔休暇、特別休暇、有給休暇

待遇・福利厚生保険制度（健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険）
資格取得支援制度（英会話スクール等）
資格手当（保険仲介人資格/月3万円）
出張手当

スキル・資格**応募必要条件**

- ・語学力 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル以上（メール、会話両方）
- ・MS Officeソフト（Word, Excel, PPT, Outlookなど）の使用経験
- ・マーケティングな要素

歓迎条件

- Web article掲載などの経験
- 保険ブローカーもしくは保険代理店での実務経験（できれば営業事務・管理）
- 保険業界および保険規制に関する知見
- 保険仲立人資格
- 新規開拓の営業経験をお持ちの方

会社説明