CareerCross by JAC Recruitment

PR/086447 | Vice President of Sales

募集職種

人材紹介会社
JAC Recruitment USA

求人ID
1512783

業種
その他（商社）

雇用形態
正社員

勤務地
アメリカ合衆国

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2025年04月16日 02:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

職務概要

会社の製品ラインのグローバル市場拡大をリードするダイナミックなセールス副社長を募集しています。

- **戦略的販売開発:** 業界調査と潜在顧客の特定を通じて新しい販売機会を追求。
- **販売戦略の実行:** エグゼクティブチームと協力して強力な販売戦略を開発・実施し、ビジネスパイプラインを構築。
- **販売サイクルの管理:** リード生成から契約締結までの全販売プロセスを管理。
- **技術的専門知識:** 製品情報を理解し、詳細な説明を提供し、顧客の質問に対応。
- **競合分析:** 競合製品、活動、市場動向を分析し、販売機会を特定。

- **業界知識:** 業界の発展と製品の進歩について情報を収集し、月次ビジネス活動報告書を作成。
- **リード生成と管理:** 製品知識、技術的洞察、優れた顧客サービスを通じて新規およびリピート販売リードを生成。
- **提案書と契約管理:** 顧客向けの販売提案書、価格見積もり、入札支援文書を作成し、契約を管理。
- **CRMの活用:** CRMシステムを活用して販売活動とトレンドを追跡・管理・分析。
- **ネットワーキングとイベント:** 業界展示会や地域ネットワーキングイベントからリードを生成。
- **品質向上:** 基準を遵守し、方針および手続きの改善を提案することで販売品質を維持・向上。
- **プロフェッショナル開発:** 製品研究や教育機会への参加を通じて職務知識を継続的に更新。
- **目標達成:** 部門および組織の目標を達成し、月次販売報告書を提供し、製品価値の追加機会を探る。

必須条件 英語/日本語のバイリンガル

応募資格

- **学歴:** 4年制大学の科学分野の学士号; 高度な学位が望ましい。
- **経験:** テクノロジー分野での最低10年の実績ある販売経験、特に通信または衛星業界での経験がプラス。
- **販売専門知識:** システムインテグレーター、M2Mサービスプロバイダー、OEM企業に対する技術ソリューションの販売での10年以上の経験。
- **新規事業開発:** 新規事業開発、顧客関係管理、販売予測の強力な背景。
- **実績:** OEM、農業、石油・ガス、車両テレマティクス分野での高い販売ランキングと認識を達成した実績。
- **リーダーシップスキル:** ビジネスチャンスを特定し、クロージングする能力を持つ、断固とした知的なチームプレーヤー。
- **技術的な能力:** 幅広い製品と技術について議論できる能力を持ち、高度に訓練された技術専門家と効果的に対話できる。
- **コミュニケーションスキル:** 優れた口頭および書面でのコミュニケーション能力とリスニングスキル。
- **問題解決と交渉:** 発達した問題解決能力と強力な交渉スキル。
- **販売サイクル管理:** アカウント追跡、販売活動予測、定期的な管理報告を含む販売サイクルの包括的な知識。
-

会社説明