



プロジェクトセールス（新規ビジネス創出を担うスペシャリスト）

アレイマジパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

アレイマジパン株式会社

求人ID

1511654

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

兵庫県

給与

700万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 4月～9月末入社：入社直後に10日付与 10月～...

更新日

2025年01月16日 12:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2237466】

脱炭素化社会の実現を目指し、新製品の日本市場展開を支えていただきます。

<職務内容>

- ・ 当社の製品および顧客の設備・プロセス、市場動向・技術動向を深く理解し、日本（およびアジア地域の）新規ビジネス創出のためのアクションプランを策定、実行
- ・ 当社の製品特性に関する情報と顧客のニーズを結びつけ、将来の売上に繋がるビジネスパイプラインを創出

- ・顧客と材料課題について深く話し合い、顧客状況に基づき、腐食・耐久性等のリスクを分析し、当社から適切な材料を提案
- ・新製品の日本（およびアジア地域）市場への導入計画の策定および実行
- ・日本の営業担当者、スウェーデンの研究開発、海外製造拠点の橋渡し役となり、顧客における問題解決のための技術的サポートを提供
- ・顧客への製品導入までのプロジェクト管理
- ・アプリケーションや競合、顧客セグメントのトレンドの観点から、マーケットインテリジェンスに貢献
- ・国内出張/海外出張あり（海外は年に2~3回目安）

■取扱製品

高耐食性ステンレスシームレスチューブ、シームレス鋼管、ステンレス丸棒、特殊鋼シームレスパイプ、特殊鋼丸棒、特殊鋼プレート等の素材

■顧客

国内の重工業、石油化学、ポンプ・バルブ・接手、自動車/航空機メーカー等

■チューブカンパニーについて

アレイマグループ（旧サンドビック）の起源となった事業部です。

1889年に初めて継目の無い鋼管を製造し、1921年に初めてステンレス鋼を溶解しました。以来約100年の歴史と技術ノウハウを有しており、現在もステンレスのシームレスパイプを中心に世界のリーディングカンパニーとしてブランドを確立しています。また、世界で初めて開発した二相系ステンレスは耐食性が高く、中東や海上油田など、腐食環境のプラントに数多く採用されており、世界的にトップシェアをもっております。

製品開発から販売までのプロセスを自社内で完結していることで、市場や顧客のニーズへの迅速な対応を実現でき、現在は、高圧力環境での配管のほか、発電や鉄鋼生産、自動車製造工程の熱交換器の配管に活用されるなど、高い材料技術で脱炭素社会の実現に貢献しております。

スキル・資格

【必須要件】

- ・理工系の高専・大学卒以上
- ・高温材料、ボイラー材料または超合金、材料科学、腐食に関する知見のある方（ステンレス鋼/ニッケル合金、またはそのアプリケーションを扱っていることが望ましい）
- ・普通自動車免許（出張時利用のため）

【歓迎要件】

ステンレス/鉄鋼関連業界、ポンプ・バルブ・設備・プラント・接手・自動車部品メーカーでのエンジニア、テクニカルサポート、セールスエンジニア経験

会社説明

アレイマジャパン株式会社（旧社名：サンドビックマテリアルズテクノロジージャパン株式会社）は、高機能ステンレス鋼と最も厳しい環境に向けた特殊合金製品、ならびに加熱に関する材料、およびシステムの世界屈指の開発・製造メーカーです。