



【800～1000万円】法人営業 管理職：LiB電解液【エネルギー材料営業部 事業推進課】

セントラル硝子株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

セントラル硝子株式会社

求人ID

1511615

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇：初年度 11 日（入社日付与数3日、入社3ヶ月経過後付与数8日の計1...

更新日

2024年12月19日 17:20

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2239678】

エネルギー材料営業部は、リチウムイオン電池用「電解液」の製造販売を行っております。取り扱う電解液は環境負荷の少ない電気自動車用リチウムイオン電池の主要部材で、マーケット拡大に合わせ当社業績も拡大中で、成長を実感できる事業です。

業務内容：

- ・国内主要顧客担当マネージャー
担当顧客の対応統括、販売予実績管理、販売計画／生産計画管理

・新規顧客開拓

キャリアパス：

顧客はグローバルに事業展開するバッテリーメーカーであることから、国内案件に限らず、北米、中国向けの案件も扱っていただく可能性があります。また、国内外4カ所の製造拠点からの最適供給を行うことから活動領域は日本にとどまらずアジア・北米とグローバルな経験をつむことが可能です。

将来的には、ご本人の適性や志向により、幹部職としてのご活躍を期待しております。

※セントラル硝子 電解液：

・電解液の性能の要となる電解質や添加剤を自社で開発していることから、多様なニーズに合わせた電解液を開発・提案可能。

・全世界に広がる供給ネットワークを活かし、世界各地に高品質な電解液を安定的かつ効率的に製造・供給。（日本、韓国、中国、チェコ）

<https://www.cgco.co.jp/products/detail/electrolyte.html>

現組織体制：

課長1名、課員7名

スキル・資格

【必須要件】

自動車業界、蓄電池業界での法人営業（BtoB）の経験

新規顧客と取引立ち上げの経験

社内関係部門（製造や品質保証）との調整経験

チームプレイができる

理系・文系は不問

【歓迎要件】

海外での業務やコミュニケーションに支障ない語学力（TOEIC650点程度）を有すること

海外勤務/海外顧客との業務経験

プロジェクトマネジメントの経験もしくはプロジェクト単位での業務経験

会社説明

電子材料事業 エネルギー材料事業 医療化学品事業 素材化学品事業 肥料事業 ガラス事業 ガラス繊維事業