

 WorkView Inc.

自動車領域/海外向けセールス担当(英語力を活かしたい第二新卒歓迎)

東証プライム上場企業/海外子会社(アフリカを中心とした地域)のマネジメント

募集職種

人材紹介会社
株式会社ワークビュー

採用企業名
東証プライム上場企業

求人ID
1511341

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業(300名を超える従業員数)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都23区, 港区

最寄駅
銀座線、虎ノ門駅

給与
400万円～600万円

勤務時間
フレックスタイム制・コアタイム:10:00～16:00

休日・休暇
休暇・休日 完全週休2日制(土日祝) 特別休暇(7月～9月の任意の日に3日間 ※2024年度) 年末年始休業 年次有給休暇

更新日
2025年02月12日 08:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集概要】

求人、自動車や住まいなど、ライフイベント領域における最良な意思決定をサポートするインターネットメディアを運営する弊社。グループ会社にて、海外セールスとして自社サービスである中古車輸出支援サイトを拡大している状況です。さらなる事業成長を目指しており、営業力拡大のため、成果にコミットできる方を求めています。

【仕事内容】

中古車輸出支援サイトの海外向けセールスやアライアンス、顧客折衝全般をお任せ致します。基本的には日本からの遠隔マネジメント（主にアフリカ地域）という形で就業いただくため、ビジネス英語を使った交渉能力を生かせる環境です。

【仕事内容】

- ・海外子会社（アフリカを中心とした地域）のマネジメント
 - ・海外パートナー企業との提携交渉（営業・アライアンス）
 - ・海外顧客への営業活動、新規開拓
 - ・海外顧客からの問い合わせ等各種対応
 - ・英文契約書の作成、各種リスクの調整等
- ※グループ会社への出向を想定しております

【出向先のグループ会社について】

累計100万人以上の海外バイヤーが登録し、世界200以上の国と地域からアクセス可能な中古車輸出プラットフォームです。国内の中古車関連会社は、車両の掲載のみならず、中古車の輸出に必要な知識・実務を体系的に身に付けられるプログラムの受講や、海外バイヤーとの交渉や収納代行など、マーケティングから成約（着金確認）までの業務効率化を加速させるサービスを受けることができます。

また、アフリカ地域等の新興国を中心とした海外のバイヤー/ユーザーに対し、約9万台にも及ぶ日本・外国中古車情報を提供することができています。

【仕事の魅力】

- ・現状はアフリカ地域をメインに展開していますが、今後はアフリカ以外の展開も検討しており、ご自身がお持ちの海外企業とのパイプを生かしていただくなど裁量を持って活躍いただくことが可能です。
- ・組織を作っていくフェーズのため、今までの経験を生かしていただきつつ、今後はリーダー、マネージャーを目指していただくことも可能です。経営的な視点を身につけたい、磨きたい方には魅力的な環境です。

スキル・資格

必須スキル

- ・ビジネス英語力（英語で交渉ができる・契約書等のビジネス文章が作成できる）
- ・法人営業経験2年以上（特にコンサルティング営業やソリューション営業などの提案経験者）

歓迎スキル

- ・海外駐在や出向の経験
- ・自動車ビジネスの経験
- ・中古車輸出全般の知識
- ・貿易関係の業務経験
- ・Web系企業での経験

求める人物像

- ・成果、数字にコミットできる方（受け身でなく、自走できるマインド）
- ・フットワークよく国内外を動ける方
- ・新しいことを貪欲に学べ、成長意欲が高い方

会社説明