



【広島】海外営業職 | 革新的な映像・画像サービスをグローバルに発信 | 海外出張あり (ヨーロッパ・東南アジア・中東・中国)

海外営業・企画提案営業経験のある方歓迎！グロース上場企業

募集職種

採用企業名

株式会社アスカネット

求人ID

1511292

部署名

空中ディスプレイ事業部営業チーム海外営業担当

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

広島県, 広島市安佐南区

給与

400万円 ~ 800万円

勤務時間

08:30~17:30 ■所定労働時間 08時間00分 休憩60分

更新日

2025年04月11日 13:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語を活かせる環境：ビジネス英語必須、海外営業でスキルを発揮可能。
- ・ 柔軟な働き方：担当エリア現地時間に合わせた勤務が可能。
- ・ 業務内容：新規顧客開拓、代理店管理、市場調査など幅広い営業活動。
- ・ 会社の特色：グロース上場、革新的な映像技術で業界を牽引する成長企業。

弊社について

弊社は広島県に本社を置き、インターネットを活用した写真集制作サービスを展開する「フォトブック事業」、葬儀市場向けに特化した「フューネラル事業」、空中結像技術を用いて新たな市場の創造を目指す「空中ディスプレイ事業」を中心に展開しています。

さらに、「バーチャル/xR関連事業」では、ライバー事務所の運営やバーチャルイベントの実施を通じて地方創生にも取り組むなど、多様な分野で新しい価値の創出に挑戦しています。

今回募集しているポジションでは、「空中ディスプレイ事業」にて、海外のお客様向けに弊社独自技術「ASKA3Dプレート」の実用化に向けた海外営業業務をお任せいたします。

企業・求人の特色

■革新的な映像・画像サービスを世の中に発信し続ける地場優良企業。グロース市場上で業績拡大中。

■これまでも様々なキャリアを持つ社員が当社に入社し、今では最前線で仕事をしています。

仕事の内容：主に以下の業務をご担当いただきます。

- ・新規顧客開拓、代理店開拓及び管理、サポート
- ・自社製品のマーケットコミュニケーション、拡販策の立案
- ・商品プレゼン、価格交渉、納期管理
- ・市場調査

◆海外出張について

- ・海外出張は2カ月に1回程の頻度。1回の出張で2週間程滞在予定。
- ・対象地域はヨーロッパ・東南アジア・中東・中国。

■所在地

広島県広島市安佐南区祇園3-28-14（本社）

■喫煙環境

屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

転勤：無

雇用形態：正社員（期間の定め：無）

- ・試用期間：有 3ヶ月（試用期間中の勤務条件 変更無）

想定年収：400万円～800万円（月給制）

- ・月給 266,000円～
- ・月給 ¥266,000～ 基本給 ¥205,000～ 固定残業代 ¥60,000～を含む/月
- ・賞与実績:年2回（7月、12月）
- ・通勤手当：会社規定に基づき支給上限50,000円/月
- ・賞与：年2回
- ・昇給：年1回

就業時間：08:30～17:30

- ・所定労働時間 08時間00分 休憩60分
- ・フレックスタイム制：無
- ・残業：有
- ・残業手当：有
固定残業代制 超過分別途支給
固定残業代の相当時間：30.0時間/月
※海外のお客様の対応が発生する為、時差勤務(タイムスライド勤務)の可能性あり

休日・休暇

- ・年間110日（内訳：完全週休二日制、土曜 日曜 祝日）
- ・有給休暇：入社半年経過時点10日 最高付与日数20日

社会保険：健康保険：有 厚生年金：有 雇用保険：有 労災保険：有

その他勤務条件に関する備考

- ・勤務時間について：海外営業のため、担当エリア現地時間に応じてスライド可能性あり
- ・業務内容の変更の範囲：当社業務全般
- ・就業場所の変更の範囲：本社および全国の支社、営業所

その他制度：

- ・退職金制度(401K)、従業員持株会、慶弔休暇、永年勤続表彰制度（10年～）
- ・退職金：有

選考内容：採用人数：1名

- ・面接回数：2回
- ・選考：筆記試験：有（適性検査）
※選考プロセス
- ・書類選考→1次面接(日/英)→Web適性検査→2次面接(日本語/場合によっては英語でも実施)

スキル・資格

【必須】

- 海外営業経験があり、上記業務内容について、独力で完工することが可能であること (目安:3年以上)
- 海外出張可能であること
- ビジネスレベルの英語力 (読み、書き、会話、交渉)

【歓迎】 新規営業/企画提案営業のご経験をお持ちの方

会社説明