



【海外営業職】革新的な映像・画像サービスをグローバルに発信！★海外出張あり・英語力活かせる★

海外営業・企画提案営業経験のある方歓迎！グロース上場企業。

募集職種

採用企業名

株式会社アスカネット

求人ID

1511292

部署名

空中ディスプレイ事業部営業チーム海外営業担当

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

広島県, 広島市安佐南区

給与

400万円～800万円

勤務時間

08:30～17:30 ■所定労働時間 08時間00分 休憩60分

更新日

2025年03月14日 13:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かせる環境
ビジネス英語必須、海外営業でスキルを発揮可能。
- 柔軟な働き方
担当エリア現地時間に合わせた勤務が可能。

- **業務内容**
新規顧客開拓、代理店管理、市場調査など幅広い営業活動。
- **会社の特色**
グロース上場、革新的な映像技術で業界を牽引する成長企業。

弊社について

弊社は広島県に本社を置き、インターネットを活用した写真集制作サービスを展開する「フォトブック事業」、葬儀市場向けに特化した「フューネラル事業」、空中結像技術を用いて新たな市場の創造を目指す「空中ディスプレイ事業」を中心に展開しています。さらに、「バーチャル/XR関連事業」では、ライバー事務所の運営やバーチャルイベントの実施を通じて地方創生にも取り組むなど、多様な分野で新しい価値の創出に挑戦しています。

今回募集しているポジションでは、「空中ディスプレイ事業」にて、海外のお客様向けに弊社独自技術「ASKA3Dプレート」の実用化に向けた海外営業業務をお任せいたします。

企業・求人の特徴

- 革新的な映像・画像サービスを世の中に発信し続ける地場優良企業。グロース市場上場で業績拡大中。
- これまでも様々なキャリアを持つ社員が当社に入社し、今では最前線で仕事をしています。

仕事の内容

- 主に以下の業務をご担当いただきます。
- ・新規顧客開拓、代理店開拓及び管理、サポート
 - ・自社製品のマーケットコミュニケーション、拡販策の立案
 - ・商品プレゼン、価格交渉、納期管理
 - ・市場調査

◆ 海外出張について

- ・海外出張は2カ月に1回程の頻度。1回の出張で2週間程滞在予定。
- ・対象地域はヨーロッパ・東南アジア・中東・中国。

配属先情報

空中ディスプレイ事業部営業チーム海外営業担当

■事業所名

本社

■所在地

広島県広島市安佐南区祇園3-28-14

■喫煙環境

屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

転勤：無

雇用形態

正社員（期間の定め：無）

■試用期間

有 3ヶ月（試用期間中の勤務条件 変更無）

給与

■想定年収 400万円～800万円

月給制

月給 266,000円～

月給¥266,000～ 基本給¥205,000～ 固定残業代¥60,000～を含む/月

■賞与実績:年2回（7月、12月）

就業時間

08:30～17:30

■所定労働時間 08時間00分 休憩60分

■フレックスタイム制：無

■残業：有

■残業手当：有

固定残業代制 超過分別途支給

固定残業代の相当時間：30.0時間/月

※海外のお客様の対応が発生する為、時差勤務(タイムスライド勤務)の可能性あり

通勤手当

会社規定に基づき支給上限50,000円/月

休日・休暇

年間110日

内訳：完全週休二日制、土曜 日曜 祝日

■有給休暇

入社半年経過時点10日 最高付与日数20日

社会保険

健康保険：有 厚生年金：有 雇用保険：有 労災保険：有

その他勤務条件に関する備考

【勤務時間について】海外営業のため、担当エリア現地時間に応じてスライド可能性あり

（業務内容の変更の範囲）当社業務全般

（就業場所の変更の範囲）本社および全国の支社、営業所

その他制度

退職金制度(401K)、従業員持株会、慶弔休暇、永年勤続表彰制度（10年～）

■寮・社宅無

退職金：有

制度備考：

【賞与】年2回

【昇給】年1回

選考内容

採用人数：1名

面接回数：2回

選考：筆記試験：有（適性検査）

※選考プロセス

書類選考→1次面接(日/英)→Web適性検査→2次面接(日本語/場合によっては英語でも実施)

スキル・資格**【必須】**

- ・海外営業経験があり、上記業務内容について、独力で完工することが可能であること(目安:3年以上)
- ・海外出張可能であること
- ・ビジネスレベルの英語力（読み、書き、会話、交渉）

【歓迎】

- ・新規営業/企画提案営業のご経験をお持ちの方

会社説明