



Account Manager (法人営業)

外資系化学メーカー／半導体材料／東京勤務／在宅可／フレックスタイムあり

募集職種

採用企業名

デュポン・ジャパン株式会社

支社・支店

DDPスペシャルティ・プロダクツ株式会社 (DDP Specialty Products Japan K.K.)

求人ID

1510779

部署名

Electronics & Industrial

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

銀座線、溜池山王駅

給与

600万円 ~ 850万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制 (コアタイム11:00-15:00) または裁量労働制の適用

休日・休暇

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇 (冠婚葬祭等)、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

更新日

2024年12月12日 17:06

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【ワークスタイル】

- フレックスタイム制（または裁量労働制の適用）
- 在宅勤務可
- 国内出張は30%～70%

【主な業務内容】

- 法人顧客と製品の予算管理及び利益目標の達成に責任を持つ。
- 短期（1～2年）・中期（3～5年）のアカウントプランを立案し実行する。
- 顧客のビジネス目標を達成するためのソリューションを提案し、既存顧客及び販売代理店との関係を拡大する。
- 会社の利益を最大化するためのチャネル戦略を策定する。
- 新製品・新技術の市場投入を促進し、担当顧客における売上拡大を推進する。

【当社の魅力】

- 220年以上の歴史がある！アメリカ本社グローバルカンパニー
- 国内外の関係者と関わり合いながら英語を活かして働く
- 人を尊重する企業文化が根付いている
- 在宅勤務とフレックスタイム制でワークライフバランスが取りやすい

【ポジションの魅力】

- 半導体の深い専門知識が得られるやりがいのあるお仕事です。お客様と技術的なやり取りもしていきます。
- 新潟事業所にR&Dと製造の拠点があり、技術部門と連携しやすい環境です。
- 今後、大きな成長が見込める事業に関わっていくことができます。

【配属となる部署について】

- 配属先部署：エレクトロニクス&インダストリアル セミコンダクター・リソグラフィー事業
- 製品：ArF、KrF、BARC、EUV等 ※半導体前工程の材料です

半導体材料であるリソグラフィー技術におけるアカウントマネージャーとして、国内の世界的大手企業を担当します。国内生産拠点の生産力拡張に伴い、リソグラフィー事業の国内セールスチームは高い成長を見込んでいます。研究開発、サプライチェーン、品質、オペレーション部門と連携しながら、収益拡大を目指していきます。

スキル・資格

【応募条件・資格】

- 大卒以上
- 半導体業界でのアカウントマネジメントの経験
- 基本的なマーケティング手法を用いてターゲット市場を分析できる能力
- ビジネス英語
- 日本語（目安：日本語能力検定1級）
- MS Officeスキル

【歓迎スキル・経験】

- 化学の知識
- リソグラフィー材料の知識

【求める人物像】

- 半導体技術を積極的に学ぶ意欲のある方
- リーダーシップ力がある方
- チームプレーができる方
- 自発的に動ける方
- 外部・内部関係者と円滑なコミュニケーションが取れる方
- 結果を重視し行動できる方
- 戦略を策定し実行する能力

会社説明