CareerCross by JAC Recruitment

LINKTIVITY

法人向けソリューション営業（次世代交通・観光プラットフォーム、多国籍）

募集職種

採用企業名
リンクティビティ株式会社

求人ID
1508349

業種
旅行・観光

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
400万円 ~ 1000万円

休日・休暇
土日、祝日

更新日
2025年02月06日 15:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

英語、中国語、韓国語での業務経験

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 英語活用したクライアントとの提案営業

- フレックスタイム制、リモート勤務可
- 鉄道・観光業界向け事業推進と新規開拓
- 次世代プラットフォームで移動・旅行革新

【仕事内容】

- 弊社交通・観光プラットフォームにおいて、鉄道・観光施設・体験事業者法人向けの営業・事業推進をご担当いただきます。
- クライアントのニーズをヒアリングしながら、サービス開発にも参画いただくことも期待します。

【業務詳細】

- 戦略立案、企画提案型のコンサルティングセールス
- 新規顧客の開拓
- 大手顧客との折衝
- 休眠パートナーの活性化
- データ分析及び提案営業の実施
- プロモーションの実施
- 製品の販売、マーケティング、プロモーション活動の企画立案と実施
- 市場の分析とマーケットポテンシャルの発掘
- ビジネスプランを作成し、売上責任を持って販売計画を推進
- サービス紹介、プレゼンテーション
- プロジェクト化に向けた提案資料の作成
- プロジェクトのコミュニケーション及び課題の管理

【当ポジションの魅力】

- 自社サービスの構築と成長フェーズに関わることができる。
- 次世代の交通・MaaS・観光プラットフォームの開発に関わることで、世の中の移動と旅行のスタイルを変えるチャンスが与えられる。

雇用形態
正社員

年収
400万円〜1,000万円
ご経験・スキルを考慮し、当社規定にて優遇
業績及び評価に応じたインセンティブ制度あり

勤務地
関東（東京）/関西（大阪・福岡・九州）

勤務時間
フレックスタイム制
標準労働時間／1日8時間
11時〜15時 コアタイム
リモートワーク可
残業：あり（平均月20時間 / 月33時間を超える残業代は追加で

休日休暇
土日、祝日
有給休暇　初年度13日付与

手当・福利厚生

- 社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険
- 産前産後休業・育児休業制度あり（実績あり）
- 子の看護休暇、介護休暇（有給、年5日間/人、時間単位）
- 健康診断休暇
- リフレッシュ休暇（勤続年数基準あり）
- 旅行商品利用支援（年間一定金額範囲で旅行商品を無償で利用可能)

スキル・資格

【必須（MUST）】

- 法人営業もしくはマーケティング経験者
- IT、交通、観光業界のご経験

【歓迎（WANT）】

- ソリューション営業の経験者
- ITを活用した価値実現に興味を持っている方
- 自走力が高い人
- 仕事が好きな人、楽しめる人
- 英語、中国語、韓国語での業務経験

【求める人物像】

- 論理的かつ学習意欲が高い方
- 価値の高いサービスを提供し、世の中にインパクトを与えていきたいと思う方
- 常にいいものを探求していきたいと思っている方
- 技術を使って、社会をもっと良くしていきたい方
- 新しい技術に興味を持ち、積極的に取り入れようとする姿勢の方
- 少数精鋭のチームで、範囲が広くやりがいのある仕事を行いたい方
- 手法やフレームワークに固執せずに、柔軟にプロジェクトを進められる方

会社説明