



## ECプロジェクトマネージャー Direct Store Project Manager

ASUS JAPAN株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎で...

## 募集職種

## 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

## 採用企業名

ASUS JAPAN株式会社

## 求人ID

1508177

## 業種

ハードウェア

## 会社の種類

外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

450万円 ~ 650万円

## 勤務時間

09:30 ~ 18:30

## 休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 年末年始休暇（8日間）・

...

## 更新日

2024年12月05日 18:23

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

流暢

## 日本語レベル

ネイティブ

## その他言語

中国語：北京語

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2211719】

■取扱商材

ASUS製品全般

詳細はホームページ (<https://www.asus.com/jp/>) にてご確認ください。  
自社ECサイト: <https://jp.store.asus.com/>

#### ■業務内容

- ・直販サイトにおける、売り上げ目標達成のためのプラン計画、実行、改善
- ・倉庫運営会社、決済代行会社との斥候/調整、及び決済システムの最適化にむけた計画実行、改善（在庫データ連携、UX/UI/社内外オペレーションなど）
- ・物流会社との斥候/調整、及び物流システムの最適化にむけた計画実行、改善（在庫管理、社内外オペレーションなど）
- ・本社直販サイト運営チームと連携しながら、UX/UI観点からの、直販サイトの最適化、ユーザーフレンドリーなサイトづくりの立案
- ・コンテンツ、製品ページ、LPの企画、進行、運用のリード、商品登録、ページメンテナンス、ローカライズ
- ・トラフィックデータ/ユーザー動向分析及び広告施策との連携
- ・問い合わせ対応（インバウンド問い合わせ、返品、法人問い合わせなど）
- ・台湾本社及び中国の工場等と連携し、直販サイトの運営オペレーションの最適化の立案・実行
- ・物流、決済システムの動向分析及びレポート
- ・直販サイトにおける問題点の提起、解決方法立案・実行、及び四半期に1回の、社内向けビジネスレポート作成・発表

---

#### スキル・資格

##### ■応募条件

必須:

- ・3年以上のEC（物販）業界での経験
- ・外部サービス提供会社との交渉、斥候、調整経験
- ・複数のプロジェクトを同時進行で管理・実行した経験
- ・ビジネスレベル以上の日本語力及び中国語
- ・日常会話可能な英語力
- ・MS Officeスキル（Excel、Word、PowerPoint）

歓迎:

- ・IT製品のコンシューマー向け営業実務経験がある方
- ・Amazon/Rakutenでの物販担当、運営経験
- ・商材を問わず直販サイト運営に携わったことがある方
- ・ビジネスレベルの英語力、もしくは中国語力

---

#### 会社説明

【概要】世界中で大好評を博した「Eee PC」を持つ外資トップクラスメーカーASUSTeK Computer Inc.（エイーステック コンピューター）の日本法人。グループ全体で従業員は約10万人、資本金は1220億円です。【PC世界マーケットシェアランク世界6位】現在は世界第6位ですが、今後3年以内に3位を目指しています。マザーボードに関しては50%以上のシェアをとりBCNランキング17年連続NO1です。後はEeePCを送り出すなど、開発力もあります。工場拡大や新製品への開発投資など、スピード感を持って活動しています。【事業内容】マザーボード、ビデオカード、光学ストレージ等のコンポーネントからデスクトップペーパーシステム、サーバー、ノート PC、PDA、ネットワークデバイス、ブロードバンド機器、携帯電話にまで多岐に渡っています。日系メーカーのPCも、実は同社の部品が提供されているケースが非常に多く、PC部品・周辺機器の分野でも世界的なトップメーカーです。2007年には299ドルPCを発売、2010年には3Dコンテンツを楽しめるノートPCを発売するなど、多くの話題を呼んでいます。