



# グローバル企業・外資×ハイクラス転職 語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

(将来的なピープルマネージャー想定) Indirect購買部 幹部職

【魅力】成長メリット:グローバルな企業で統制の取れた成熟された環境で経験を積む...

### 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

日本オーチス・エレベータ株式会社

### 求人ID

1508029

### 業種

機械

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

千葉県

### 給与

600万円~1000万円

### 勤務時間

08:45 ~ 17:30

### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 12日 1か月目から \*現職の支給日数を考慮します 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 夏季休暇 年末年 始...

### 更新日

2024年12月05日 18:21

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2263194】

【職務】

間接購買に関わるソーシング戦略策定/実行

コストセービング、サプライヤーマネジメント、リスク管理、課員マネジメント 担当領域:ロジスティクスサービス、業務外注、不動産、通信サービス、IT、カーリース、MRO、

トラベル、資材、設備管理サービス、金融サービス、エネルギー等

【働き方】

出張:あり(月0~2回程度) 残業:あり(月30時間程度)

ワークスタイル: リモートワーク週3 4回可(応相談)

※着任後2週間程度は部内コミュニケーションを重視し原則オフィス出勤

### スキル・資格

### 【要件】

- ・間接購買業務、マネジメント業務の経験
- ・スペンド分析、コスト分析に基づいた戦略的アプローチ、戦略的思考が出来る方
- ・業務プロセスの改善と立案及び実行の経験

### 【求められるスキル・経験】

- 1. 各部門と連動したソーシング戦略企画(新規サプライヤー開拓:海外メーカー含む)
- 2. スペンド分析、コスト分析
- 3. QCD、財務の観点によるサプライヤー評価 4. 他部門、APAC、US本社とのコミュニケーション、折衝
- 5. ピープルマネジメント、目標管理、プロジェクトマネジメント
- 6. サプライヤーとの価格交渉
- 7. 英語 ビジネスレベル(メール、会議、電話、レポート作成、プレゼンテーション(資料作成と発表))

#### 【求める人材像】

セルフスターター、自ら変革を求め変革を楽しめる方、デジタル化推進に積極的な方。

### 会社説明

・エレベーター(斜行および水平走行を含む)、エスカレーター(水平走行式を含む)、その他昇降機の製造、販売、取 付、保守、修理および点検・各種ビル設備の監視制御ならびにビル管理・建築物の設計、施工、監理及び建築関連手続きの 申請