



【890～1200万円】 案件NO.100573 【管理職】 海外営業（事業企画）

三菱自動車工業株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱自動車工業株式会社

求人ID

1507874

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

850万円～1200万円

勤務時間

08:45～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 年末年始 GW、夏季休日等...

更新日

2024年12月05日 18:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2163048】

<部署の業務内容>

1. 各地域の事業戦略の確認・評価・最適化
2. 営業担当副社長が出席する会議資料の事前確認・評価
3. 各国市場や競合他社に関する調査・分析
4. 地域をまたがる共通事項・横通し事項の取りまとめ

<入社後の担当領域>

1. 上記1～4項を本部長以下の戦略担当メンバーと共に実施

2. 関連データの分析、説明資料作成（営業担当副社長向けの説明資料や、副社長が使用する資料を作成いたします。資料は日・英で作成）

<仕事の面白み／やりがい>

- ・ 経営に近いところで、海外営業の戦略・中枢に関わることができる。
- ・ 世界各国の事業改善に協力し、全社のパフォーマンスに貢献していると感じられる。

<得られる知識・経験、成長できる点>

- ・ 商品、マーケティング、計数など複数の要素をどの様に統合し戦略を策定するか、有効な戦略が策定されるプロセスを知ることができる。
- ・ 台数、損益、販売戦略など事業計画に関することを幅広く習得できる。
- ・ 商品・マーケティング・ネットワークに関する事項にも触れられる。

<経験を積んだ後のキャリアパス>

- ・ 同本部内の他部署（計画管理部署、商品計画部署、マーケティング戦略部署など）
- ・ 地域担当の営業本部での子会社管理、事業管理

上記の異動、あるいは海外駐在が主流であるが、アフターセールス部門、国内営業部門やコーポレート部門への異動も有り得る。

特に、海外営業～アフターセールスは一連のバリューチェーンであるため、海外営業とアフターセールスの部門間での戦略的なローテーション制度を導入しています。

※出張 有 : 国内・海外（新型コロナウイルスの影響による）

※将来的に海外駐在員となる可能性もあります

スキル・資格

<必須要件>

- ・ TOEIC700点以上（読み書き・資料作成での使用がメイン。会話レベルは応相談）
- ・ 普通運転免許
- ・ 製造業での事業企画、事業管理経験3年以上
- ・ 管理職経験
- ・ 論理的思考ができて、物事に対する理解力・理解したことを表現する力が高いこと、細かい部分にも拘った仕事ができること
- ・ 新しいことを受け入れて取り組めるフレキシビリティがあること（機能強化のための新たなポジションの為、前例踏襲ではなく、新たな視点で考えられること。領域に拘らずチャレンジする姿勢があること。）
- ・ Excel/Power Point（中級）

<歓迎要件>

- ・ 完成車メーカーまたは海外販売代理店での企画経験

会社説明

自動車製造業自動車及びエンジン、その構成部品等の開発、設計、製造、組立、輸出入等私たち三菱自動車の「未来のクルマ」は世界中を駆け回り、世の中を変えていく未来へと進んでいきます。ラリーで鍛え上げてきた4WD、SUV技術、アウトランダーPHEVに代表される世界屈指のEV、電動車両技術。時代を先駆けるこれらの技術を生み出すことができたのは、ひとえに自分達が思い描いた未来を信じ、リスクを恐れず突き進んできたからです。当社の強みは、日本で一番長い歴史を持つ登録車メーカーとしての「三菱」の伝統に加え、欧州ナンバーワンのPHEV（プラグインハイブリッド）ブランド、ASEANマーケットで放つシェア7%の存在感です。今後はルノー・日産三菱アライアンスの一員として、拡大する新興国市場に向けた商品開発や販売網の拡大など、全世界の市場ニーズに適した魅力的な商品を展開し、未来の子供達のために、クルマと地球の共生と環境作りに貢献していきます。