

 WorkView Inc.

東京勤務・海外出張あり【海外法人営業】未経験OK/英語を活かす/グローバル展開/世界に自社工場有

海外営業未経験の中途入社者多数在籍・売上の85%以上が海外・研修制度が充実

募集職種

人材紹介会社
株式会社ワークビュー

採用企業名
電子材料メーカーとしてグローバルプレイヤーのトップグループに位置する企業（売上の85%以上は海外）

求人ID
1507692

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
中小企業（従業員300名以下）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 足立区

最寄駅
千代田線、北千住駅

給与
350万円～500万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
09:00～17:30（所定労働時間7時間30分）

休日・休暇
完全週休2日制（休日は土日祝日）年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

更新日
2024年12月03日 17:39

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル（英語使用比率: 75%程度）

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■海外営業部（現在は4名体制で担当）★業界、海外営業未経験の中途入社者多数在籍！
【担当エリアの一例】アメリカ/中南米/中東/東南アジア

【当社について】

はんだ付け電子材料メーカーとしてグローバルプレーヤーのトップグループに位置する企業。海外へ広くチャレンジをモットーに売上の85%以上は海外。

高品質とその品質の安定性、お客様第一のサービス姿勢への高評価を背景に着実な成長を継続しています。主な顧客が車載メーカであることから製品の高い信頼性がございます。また、製品は消耗品で継続購買されることから底堅い経営になっています。

仕事の内容

電気電子業界で必ず必要とされる基盤等に用いるはんだメーカーのバイオニア企業である当社にて、海外営業メンバーを募集。海外支店/代理店フォロー中心の既存顧客向け技術支援や新規顧客の開拓をお任せします。

■海外支店、代理店へのメール電話でのフォロー

■対面・WEBでの販促活動、現地営業チームの管理、販促指導、技術サポート等※海外出張は年3～4回程

【担当顧客】海外の産業機械や自動車等のメーカー

【育成】はんだという特殊な製品のため、育成期間を長く設定。工場での技術研修（1年程度）後、本社での貿易実務研修など、基礎知識の習得後、1～1.5年目を目途に海外営業部にてOJTを中心にスキル向上をサポートします。

スキル・資格

【必須】■英会話力（ビジネス会話レベルに問題ない方）

【尚可】営業や顧客折衝経験者

【魅力】社長直下部門の為、経営者視点でのビジネススキルが身につきます。将来的にはリーダーをはじめ、管理職を目指して頂きます。

会社説明