



【マルチナショナル旅行会社】 トラベルプロキュアメントエグゼクティブ

募集職種

採用企業名

DISCOVA

求人ID

1507205

部署名

Peopleworks

業種

旅行・観光

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日

2024年12月10日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

募集概要

Discovaでは、東京でチームに加わるスター人材を募集しています。交渉が好きで、商業的洞察を深めたい方、サプライヤーとの強力な関係を構築し、細部にまで目を配る能力がある方には、次のキャリアステップに最適なポジションです！

契約エグゼクティブの役割は、契約戦略の実施において契約マネージャーをサポートすることです。主な焦点は、商業的洞察力の強化、旅行調達と交渉の経験、サプライヤー関係の構築、そしてポートフォリオ内の製品についての専門知識を深めることです。契約エグゼクティブは、社内のチームと密接に連携し、製品の表示、プロモーション、販売をサポートします。

主な職務内容

- サプライヤーと連絡を取り、料金が迅速に更新されるようにする。
- サプライヤーの健康と安全に関する監査を完了し、適切にファイリングする。
- 受け取った契約およびプロモーションをベンチマークし、競争力を評価し、利益率の最大化を目指す。
- 料金や空き状況の問題を特定し、解決する。
- サプライヤーへのメール配信を管理し、アンケート、依頼、および情報提供への回答を追跡する。
- 健全なサプライヤー関係を構築・維持する。
- グローバルの同僚と連携し、契約チームのグローバル基準およびSOPを特定して文書化する。
- コネクティビティチームと連携して、サプライヤーのコネクティビティおよび配信機会を管理する。

スキル・資格

必要スキル・資格

- 旅行業界での契約業務の経験が1年以上あること。
- 日本語（読み書き・会話）において上級または流暢な能力が必須。
- 英語におけるビジネスレベルの能力が必須。
- 日本での就労および滞在が法的に認められていること。

会社説明