



◆新規事業立ち上げ◆海外富裕層向け：国内投資用不動産販売（コンサルタント）/年間休日125日/プライム上場子会社

募集職種

採用企業名

株式会社BEYOND BORDERS

求人ID

1507117

部署名

海外不動産事業部

業種

不動産仲介・管理

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 目黒区

給与

400万円～550万円

勤務時間

10:00 - 19:00 休憩時間：60分 ※労働時間8時間（20:30完全退社）

休日・休暇

週休2日制 シフトのご相談可能！有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取得可

更新日

2025年01月06日 00:00

応募必要条件

職務経歴

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■仕事概要

海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当して下さるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。

- ・商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
- ・顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）
※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）をお任せする場合がございます。

■業務イメージ

- ・アポイント獲得のためのアプローチ
- ・国内不動産コンサルティング
- ・現地でのお客様案内
- ・契約関連業務
- ・既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
- ・CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

■売上目標

- ・ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

■入社後の教育体制・環境

- ・上長が1名つき育成していきます。
- ・オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット+ロープレ練習
- ・デイリーMTG：1~2ヶ月マンツーマンで実施します
- ・1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

■求める人物像

- ・ビジネスレベルで英語を喋れる方
- ・ミッションに共感いただける方
- ・誠実な方
- ・ポジティブ志向で取り組むことができる方
- ・意欲と行動が伴う方
- ・協調性をもつ方
- ・印象管理を大切にされている方
- ・何かに熱狂した経験のある方
- ・オタク気質な方

スキル・資格**【必須要件】**

- ・営業もしくは販売営業の経験1年以上（業界未経験歓迎！）
且つ、何らかの明確な実績（達成率、成績上位等）
- ・ビジネスレベル以上の英語力

【こんな方に向いています】

- ・海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
- ・ベンチャーで圧倒的な成長をしたい方
- ・大きな市場のビジネスに携わりたい方
- ・営業以外にも、様々なことに関わりたい方
- ・不動産TECHなど新しいことに挑戦できる仕事に興味がある方
- ・20代中心の若いチームに馴染める方

【以下のご経験や資格をお持ちの方は優遇します】

- ・宅地建物取引士免許保有者
- ・英語でのスピーキングができる方

◇入社事例

- ・プライダル業界/ウェディングプランナー出身者（29歳）
- ・食品業界/商社の法人営業出身者（27歳）
- ・不動産業界/注文住宅営業出身者（25歳）

会社説明