

# FactBase

セールス（海外事業） | 製造業向けSaaS事業で海外進出 👍 独占求人

セールス（海外事業） | 製造業向けSaaS事業で海外進出

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社Fact Base

### 求人ID

1506955

### 部署名

営業部

### 業種

ソフトウェア

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

りんかい線、 東京テレポート駅

### 給与

700万円 ~ 1300万円

### ボーナス

給与： ボーナス込み

### 勤務時間

08:30~17:30

### 休日・休暇

完全週休2日制 土・日・祝日・夏季休暇・年末年始休暇

### 更新日

2025年01月16日 02:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

大学卒： 学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可は必要ありません

**募集要項****業務概要**

・ 製造業の図面管理／受発注SaaSプロダクト「ズメン」のセールス活動

【営業活動の流れ】  
・ 海外拠点のセールス機能/営業組織の立ち上げ  
・ 海外製造業の顧客開拓（製造業大手メーカーなど）  
・ チームの目標や指標（KGI・KPI）の設定、遂行  
※駐在も可能性有

\*変更の範囲：当社における各種業務全般

**出張について**

海外出張を1か月のうち約2週間ほどお願いしております

**仕事の魅力**

製造業向けSaaS事業として、2024年1月より海外進出しました。  
海外の製造業が抱える課題/問題を自社プロダクトが解決する為、現地を訪問し的確な提案をする事で多くの企業様よりご好評をいただいております。  
新規事業（海外事業）の拡大に貢献できる事、海外を舞台に奮闘できる仕事は自己成長にも大きく繋がります。日々、多くのやり甲斐と使命を感じながら業務に携われる環境です。

**当社で働くメリット****【グローバル展開】**

2024年からフィリピン・タイ・マレーシア・ベトナム・アメリカ・インド・台湾・韓国・メキシコに展開しており、今後他の国も事業拡大を図っていく展望となっております。

**【IPOを経験できるチャンス】**

Fact Baseは設立から5年後の2027年にIPOを目指して社員一丸となって業務に励んでおります。ビジネスマンにとってこの上ない経験ができるチャンスがあります。

**雇用形態**

- 正社員(試用期間：3ヶ月)

**年収**

- 700万～1,300万円（月収43万円～81万円 うち固定残業代175,000円～320,000円）  
- みなし残業80時間を含む  
- 賞与(年2回)  
- 昇給(年2回)  
- SO(ストックオプション)制度有

**勤務地**

- 本社：東京都港区台場 2丁目3番1号 トレードピアお台場 13F  
お台場海浜公園駅（ゆりかもめ）-4分  
東京テレポート駅（りんかい線）-5分  
台場駅（ゆりかもめ）-7分

\*勤務地は本社です。  
\*駐在の可能性がございます。

**勤務時間**

- 8:30～17:30

**休日休暇**

- 年間休日125日  
- 完全週休2日制（土・日・祝）  
- 年末年始休暇  
- 年次有給休暇（入社日から半年後に10日付与）  
- 慶弔休暇  
- 産休・育休  
- 介護休暇

**手当/福利厚生**

- 各種社会保険完備(健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険)  
- 諸手当(交通費支給 時間外手当 営業交通費全額支給)  
- 通勤手当  
- PC貸与  
- 海外出張手当

**スキル・資格**

【必須 (MUST) 】

- ・ 営業経験（3年以上）
- ・ ビジネスレベルの英語力または中国語・韓国語
- ・ 自動車運転免許

**【歓迎（WANT）】**

- ・ トップセールスとしての経験

**【求める人物像】**

- ・ 弊社のビジョンに強烈に共感する方
- ・ 知的好奇心で駆動されていて、単位時間あたりの学習量が高い方
- ・ 高い目標にワクワクする方
- ・ 実力をつけて市場価値を上げたい方
- ・ 将来「現地法人責任者」として世界で活躍したい方
- ・ 高収入を得たい方
- ・ SaaSビジネスに関心の高い方

---

会社説明