



【英語】海外営業/学習プラットフォームの提案/アメリカ市場担当/年収600万～800万円
@新宿

・立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長している企業です

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

企業向け学習プラットフォーム開発・運営！

求人ID

1506946

部署名

コンサルティング事業部

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

最寄駅

山手線、 新宿駅

給与

600万円～800万円

勤務時間

・9:00～18:00 ・休憩時間：60分 ・残業：有（月平均20時間程度）

休日・休暇

・完全週休二日制(土日) ・祝日 ・有給休暇 ・夏季休暇：3日 ・年末年始休暇：5日 ・その他：GW休暇、慶弔休暇

更新日

2024年11月28日 12:22

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ネイティブ

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<提供プロダクト>

学習の科学とテクノロジーを活用し、企業に合わせて最適な研修を構築できる学習プラットフォームを運営しています。学習内容を実際の業務シーンで活用できるようにするために、「教わる、練習する、学ぶ、応用する」というプロセスを科学的に実践できる機能が高い評価を受け、大手企業での導入が進んでいます。

AIなどの最新テクノロジーを取り入れており、その代表例がAIコーチング機能です。

AIを活用したリアルタイムなフィードバックにより、社員の自発的な学習を進め、学びが売上に直結していく仕組みを提供しています。

現在グローバルで2億人以上に活用され、日本は少数精鋭組織でありながら、立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長しています。

■業務内容

エンタープライズ企業の抱える経営課題、人材課題を引き出し、学習プラットフォームサービスの提案を行い、新規契約の獲得を担うフィールドセールスを担当していただきます。

- ・新規契約の獲得(見込み顧客への電話やメール、訪問、オンライン会議によるアプローチ)
- ・各企業の教育課題をヒアリングし、最適なプランと活用法を提案
- ・顧客ニーズにマッチした学習コンテンツ作成・改善の提案
- ・将来の受注に向けたリード情報の獲得(セミナー登壇/協業セミナー)
- ・ユーザーの商品の認知や興味・関心の醸成 (LP記事/YouTube動画/SNS)

■給与詳細

年収600万円～800万円(年俸制)

月給：50万～66.6万円+インセンティブ

※固定残業代 30時間相当分を含みます。

※昇給とインセンティブ付与は四半期ごとに検討いたします。

- ・昇給：有
- ・交通費支給：有

■日本語の使用割合：30%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険完備：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
- ・残業手当(固定残業時間30時間超過の場合)
- ・Macbook/iPad/iPhoneなど業務に必要なデバイスを貸与
- ・書籍購入/学習支援制度(年間30万円まで支援)
- ・社用クレジットカードの貸与
- ・自宅近くのシェアオフィス利用可
- ・資格取得支援制度(全従業員利用可)
- ・研修支援制度(全従業員利用可)

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→面接1～2回→内定→オファー面談

面接：オンライン可(オファー面談のみ対面実施)

スキル・資格

■必須スキル・資格

下記いずれかに当てはまる方

- ・大手営業経験3年
- ・SaaS営業経験3年
- ・無形商材営業経験3年

■尚可スキル・資格

- ・エンタープライズ企業への営業経験
- ・SaaS企業での業務経験
- ・人材開発/組織開発領域での業務経験
- ・中国語/英語を活用したビジネス経験
- ・IT業界でのコンサルティング営業経験
- ・教育/研修サービスでのコンサルティング営業経験

会社説明