



九州【Territory Sales Manager】販売代理店への営業 ※将来のマネージャー候補

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

募集職種

採用企業名

キャタピラー・ファイナンス株式会社

求人ID

1506864

業種

その他（金融）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下） - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

福岡県

給与

1000万円～1300万円

勤務時間

8:30-17:30 or 9:00-18:00

休日・休暇

土日

更新日

2025年04月02日 09:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル（英語使用比率：50％程度）

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Caterpillar は100年に渡り、建設機械をはじめ、鉱業用機械、ディーゼルおよび天然ガス・エンジン、産業用ガス・タービン、ディーゼル電気機関車などの製造において、世界の業界をリードし続けています。

Caterpillar FinanceはCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。本社はアメリカにあり、世界各地に支社があります。常にお客様や世の中にとって何が必要かを第一に考え、世界中のあらゆる場所にいるお客様の成功を支援しています

キャタピラー・ファイナンス株式会社は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを通じて、日本のお客様、ディーラー、Caterpillarの成功を支援します。電子署名eSignatureの導入など、多様なお客様のニーズに対応した新しいソリューションにも次々と取り組んでいます。

働き方については、テレワーク、フレックスタイムなどを取り入れ、一人一人が活躍しやすい環境を提供しています。

=====

Territory Sales Manager

=====

販売代理店の営業担当へ、ファイナンス商品の説明を通して、販売代理店営業担当の販売促進・支援を行います。

ニーズに応じて、販売代理店の営業担当への教育なども担当頂きます。お客様への適切な提案のために、既存商品や新規商品の説明を通して、商品への理解を深めます。

福岡をメイン拠点とし、九州地区の販売代理店を回っていただくことが日常となります。

※このポジションは、キャタピラーファイナンスにおいて重要な役割を担うため、将来のマネージャー候補としてリーダーシップ力がある方を探しています。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

九州、福岡県

【給与】

想定年収 1,00万円～1,300万円

※経験・スキルに依ります

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

※残業代の支給はありません。

【勤務時間】

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00（どちらか選べます）

フレックスタイム制

一部リモートワークあり（週2回可能）

【休日/休暇】

完全週休二日（土日）

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有

スキル・資格

- 営業経験が5年程度以上ある方

- TOEIC600程度（現状英語ができなくても、英語学習に抵抗がない方）

※ファイナンス、リース、銀行出身者歓迎

※現在英語に自信がない方でも、学習意欲がある方歓迎

キャタピラーファイナンスには銀行やリース、ファイナンス関連会社で勤務経験がある社員が多く在籍しています。今回のポジションでは日々の業務を通して営業力や金融商品に関する知識を高めて頂くことができます。また、海外関連部門との関わりもあり、英語力も活かせるスキルの一つです。現在英語が苦手な方でも、学習意欲さえあればスキルアップの機会が沢山あります。

キャリアパスとしては、国内別地域での営業やポートフォリオ管理、マネージメントなど、個々の興味に応じて幅広い関連業務に関わっていただくことが可能です。

会社説明