



九州【Territory Sales Manager】販売代理店への営業 ※将来のマネージャー候補

建設機械ファイナンス企業 / 本社はアメリカ

募集職種

採用企業名

キャタピラー・ファイナンス株式会社

求人ID

1506864

業種

その他（金融）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下） - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

福岡県

給与

1000万円～1300万円

勤務時間

8:30-17:30 or 9:00-18:00

休日・休暇

土日

更新日

2025年01月15日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Caterpillar Financeは、建設機械世界トップシェアCaterpillar専属の金融会社として設立され、卓越したファイナンスサービスを提供し続けています。
日本法人は、ローン、リース、延長保証、コマーシャルアカウント等の多様な金融サービスソリューションを提供しています。

=====

Territory Sales Manager

=====

販売代理店の営業担当へ、ファイナンス商品の説明を通して、販売代理店営業担当の販売促進・支援を行います。

ニーズに応じて、販売代理店の営業担当への教育なども担当頂きます。お客様への適切な提案のために、既存商品や新規商品の説明を通して、商品への理解を深めます。

福岡をメイン拠点とし、九州地区の販売代理店を回っていただくことが日常となります。

※このポジションは、キャタピラーファイナンスにおいて重要な役割を担うため、将来のマネージャー候補として、リーダーシップ力がある方を探しています。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

九州、福岡県

【給与】

想定年収 1,00万円～1,300万円

※経験・スキルに応じます

※年俸制の為、月給×12か月分の給与です。

※会社の業績が良ければ四半期ごとに業績手当があります。

※残業代の支給はありません。

【勤務時間】

8:30～17:30 もしくは 9:00～18:00（どちらか選べます）

フレックスタイム制

一部リモートワークあり（週2回可能）

【休日/休暇】

完全週休二日（土日）

夏季2日

年末年始6日

リフレッシュ休暇

有給休暇：有

スキル・資格

- 営業経験が5年程度以上ある方

- 中級程度の英語力

※英語での社内コミュニケーション可能な方歓迎

※ファイナンス、リース、銀行出身者歓迎

会社説明