

[アグリビジネスを革新する！] セールスマネージャー

Agro, sales, trading company

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1506232

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年11月23日 16:03

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

既存の大手農業メーカーに対して、新製品のソリューション提案と販売を担当していただきます。製品の技術的特性を理解し、顧客のニーズに合わせたカスタマイズされたソリューションを提供することが期待されます。

Client Details

スペシャリティケミカルと食品成分に特化したグローバル企業で、独自のフォーミュレーション技術を強みとしています。アジア太平洋地域での成長に注力しており、環境に配慮した持続可能なソリューションの提供を目指しています。

Description

- 既存顧客（大手農業メーカー）への新製品提案と販売
- 顧客ニーズに基づいたカスタマイズソリューションの開発支援
- 技術サポートチームと連携した製品開発プロジェクトの推進
- 四半期ごとの事業報告プレゼンテーションの実施
- 市場動向の分析と新規ビジネス機会の発掘

Job Offer

- フレキシブルな働き方（在宅勤務50%可能）
- 充実した手当（住宅手当、交通費実費支給）
- グローバルキャリア構築の機会（海外転勤の可能性あり）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

スキル・資格

- 農薬業界での営業経験10年以上、または理系学位（農薬関連分野優遇）
 - ビジネスレベルの英語力（プレゼンテーション、レポート作成）
 - 技術的バックグラウンドを活かした提案型営業の経験
 - 大手メーカーとの取引経験
 - 持続可能な農業に関する知識と関心
-

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.