

[非鉄金属鋳造業界の未来を創る！] 技術営業スペシャリスト

Chemical, Melting, Gaishi, Sales

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1506231

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年11月23日 15:44

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

鋳造工程における副資材の提案営業を担当。東日本エリアの非鉄金属メーカーに対して製造効率化や環境負荷低減のソリューションを提供します。

Client Details

鋳造業界向けの革新的な副資材を提供するグローバルカンパニー。国内外の製造拠点を活用した製品供給体制を確立しています。

Description

- 非鉄金属鋳造メーカーへの技術営業活動
- 製造プロセス改善提案と技術サポート
- 顧客の製造現場での製品導入支援
- 市場動向の分析と新規顧客開拓
- グローバルチームとの連携による製品開発支援

Job Offer

- フルリモートワーク制度（条件付き）
- 転居時の社宅制度
- 65歳までの再雇用制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

スキル・資格

- B2B営業経験3年以上
 - 非鉄金属業界での実務経験
 - 理工系のバックグラウンド歓迎
 - ビジネスレベルの英語力
 - 有効な運転免許証保持者
-

会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.