

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## [塗料業界のトップクラスメーカー] Sales Manager

Sales, Coating, Chemical

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1506230

## 業種

化学・素材

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2024年11月23日 15:36

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

新規顧客の開拓と既存顧客の深耕営業を担当。パッケージング用途の塗料製品の提案から成約までを主導します。

## Client Details

グローバルに事業展開するコーティングソリューションのリーディングカンパニー。革新的な製品開発と顧客サービスに定評があります。

## Description

- 新規顧客の開拓と商談推進
- 既存顧客との関係強化と売上拡大
- 営業戦略の立案と実行
- 社内外との効果的なコミュニケーション推進
- 市場動向の分析と商品提案

## Job Offer

- 各種社会保険完備

- 直行直帰型の働き方
- 通勤手当支給

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

---

## スキル・資格

- 塗料業界での営業経験（他業界での営業経験も検討可）
  - ビジネスレベルの英語力
  - 自立的に動けるビジネス力をお持ちの方歓迎
  - ハンター型の営業スタイルを得意とする方
  - 主体的に業務改善や新規開拓に取り組める方
- 

## 会社説明

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.