



【営業マネージャー候補】世界約14億人を救う、社会貢献性の高い事業◆週2日在宅・フレックス勤務可/海外顧客対応・出張あり

<経験業界不問>法人営業のご経験+マネジメントスキルを活かして、グローバルに活躍

## 募集職種

### 採用企業名

Global Mobility Service株式会社

### 求人ID

1506182

### 業種

その他（金融）

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円～700万円

### 勤務時間

9:00～18:00（休憩1時間）

### 休日・休暇

完全週休2日制（土日）、祝

### 更新日

2024年11月22日 11:29

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

- ・国内外からユニコーンベンチャーとして評価
- ・世界約14億人を救う、社会貢献性が高いビジネス
- ・平均残業時間20時間、週2日の在宅・フレックス勤務可
- ・様々なバックグラウンドの人が活躍！

### 仕事内容

FinTech技術を活用した車載器や車載器にて収集したビッグデータのプラットフォームを展開する当社にて営業職をお任せします。事業拡大フェーズにあり、メンバーマネジメントと営業を担当いただきます。

【業務内容】 営業7割、マネジメント3割（メンバー3名）の業務比率です。  
・既存加盟店のフォローアップ(ローンご活用事例の提供、ローン等申込のフォローアップ等)  
・エンドユーザーからのお問い合わせ対応並びに近隣自動車販売店への連携  
・提携金融機関/信販ならびに社内と連携して現場(販売店)ニーズを取り入れた商品改良の提案  
・加盟店への直接訪問・新規加盟店舗開拓(販売店様からの問い合わせ対応/テレポ)  
**※英語力をお持ちの方は、海外顧客対応・海外出張など、存分に活かしていただく機会があります。**

#### 仕事の魅力

-社会貢献性の高い事業であり、既存のローン審査では拾えないが、働く意欲のある方に車両を提供できる達成感が味わえます  
-事業拡大ステージなので、試行錯誤しながら会社の事業の柱を作っていく楽しみがあります  
-オフィス内での業務も、外での商談・訪問どちらも多く、バランスの取れた営業活動です。  
-ステークホルダーが多い事業ですので、金融機関や自動車販売店、エンドユーザー様など、様々な関わりを持ちながらお仕事ができます。  
-外国人のお客様と関わる機会もあります。

#### 募集背景

事業拡大による人員増強

#### 労働条件

契約期間:期間の定めなし  
試用期間:あり（6カ月）  
想定年収:500万円～700万円  
就業時間:9:00～18:00（休憩1時間）（フレックスタイム制）:コアタイム11:00-16:00  
※標準労働時間8時間 参考時間）  
休日:完全週休2日制（土曜日、日曜日、祝日、その他年間休日カレンダーによる）  
※令和6年度の年間休日:121日  
※変形労働時間制（1ヶ月単位）  
残業:あり（月平均20時間）  
社会保険:健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

---

#### スキル・資格

##### 【必須（MUST）】

・法人営業のご経験  
・マネジメントのご経験(規模、役職問わず)  
※組織拡大に貢献いただくポジションで、将来的にマネージャー職としてご活躍いただくことを期待しています。  
・当社の企業理念に共感してくださる方  
・自動車の普通免許

##### 【歓迎（WANT）】

・自動車業界の勤務経験  
・金融商品の取り扱い経験  
・IT関連の企業での経験

##### 【その他】※求める人物像

・社会課題解決に意欲がある方  
・自分で課題点を見つけ、自分で修正しながら目標に向かって進める方  
・行動力のある方

---

#### 会社説明