



【法人営業】世界約14億人を救う、社会貢献性の高い事業◆週2在宅・フレックス勤務可/海外顧客対応・出張で英語を活かせる！

“業界未経験”スタートのメンバーも活躍！第二新卒・グローバル事業に携わりたい方へ

募集職種

採用企業名

Global Mobility Service株式会社

求人ID

1506180

業種

その他（金融）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

350万円～500万円

勤務時間

9:00～18:00（休憩1時間）

休日・休暇

完全週休2日制（土日）、祝

更新日

2024年12月27日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・国内外からユニコーンベンチャーとして評価
- ・世界約14億人を救う、社会貢献性が高いビジネス
- ・平均残業時間20時間、週2日の在宅・フレックス勤務可
- ・様々なバックグラウンドの人が活躍！

ミッション

日本国内の全国車両販売店様（ディーラー等）へ、同社サービスであるMCCS(モビリティクラウドセンシングシステム)の契約と運用サポートをお願いします。

MCCSは、これまで車を買いたくても買えなかった人々が車を手にできるチャンスを広げるサービスであり、社会課題に対

しての解決策の提案となりますので、やりがいをもって働くことが可能です。

MCCSとは

様々なモビリティ(車等)の遠隔起動制御・情報センシングを実現するIoTデバイスです。
「車を走行できない状態に制御」したり、「速度に制限をかけたリ」と遠隔で制御することが可能です。
また情報センシングにより「車が今どこを走っているのか」、「危ない運転をしていないかどうか」など、運転の状態や記録を管理することを可能にするサービスです。

仕事内容

- ・既存加盟店のフォローアップ(ローンご活用事例の提供、ローン等申込のフォローアップ等)
 - ・エンドユーザーからのお問い合わせ対応並びに近隣自動車販売店への連携
 - ・提携金融機関/信販ならびに社内と連携して現場(販売店)ニーズを取り入れた商品改良の提案
 - ・加盟店への直接訪問・新規加盟店舗開拓(販売店様からの問い合わせ対応/テレボ)
- ※英語力をお持ちの方は、海外顧客対応・海外出張など、存分に活かしていただく機会があります。**

仕事の魅力

- 社会貢献性の高い事業であり、既存のローン審査では拾えないが、働く意欲のある方に車両を提供できる達成感が味わえます
- 事業拡大ステージなので、試行錯誤しながら会社の事業の柱を作っていく楽しみがあります -オフィス内での業務も、外での商談・訪問どちらも多く、バランスの取れた営業活動です。
- ステークホルダーが多い事業ですので、金融機関や自動車販売店、エンドユーザー様など、様々な関わりを持ちながらお仕事ができます。
- 外国人のお客様と関わる機会もあります。

募集背景

事業拡大による人員増強

労働条件

- 契約期間:期間の定めなし
試用期間:あり(6カ月)
想定年収:350万円~500万円
就業時間:9:00~18:00(休憩1時間)(フレックスタイム制):コアタイム11:00-16:00
※標準労働時間8時間 参考時間)
休日:完全週休2日制(土曜日、日曜日、祝日、その他年間休日カレンダーによる)
※令和6年度の年間休日:121日
※変形労働時間制(1ヶ月単位)
残業:あり(月平均20時間)
社会保険:健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・2年以上の営業経験(toC/toBどちらでも可)
 - ・当社の企業理念に共感してくださる方
 - ・高いコミュニケーション能力
 - ・自動車の普通免許
- ※英語力をお持ちの方は活かしていただく機会がありますが、必須ではありません。**

【歓迎 (WANT)】

- ・自動車業界の勤務経験
- ・金融商品の取り扱い経験
- ・IT関連の企業での経験

【その他】※求める人物像

- ・社会課題解決に意欲がある方
- ・自分で課題点を見つけ、自分で修正しながら目標に向かって進める方
- ・行動力のある方

会社説明