



ルーカント担当（モビリティソリューション事業本部/エラストマー事業部）

三井化学株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

### 採用企業名

三井化学株式会社

### 求人ID

1505962

### 業種

化学・素材

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

600万円～1000万円

### 勤務時間

09:00～17:40

### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、ゴール...

### 更新日

2024年11月21日 16:57

## 応募必要条件

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2264379】

<担当業務>

- ・製品名ルーカントR販売・マーケティング（対象地域：海外、国内）
- ・業務提携先との協業推進 等

【ルーカントRとは？】※製品ページより

ルーカントRはエチレンと $\alpha$ オレフィンを共重合して得られる非晶性の炭化水素系合成油です。

鉱油と同等粘度から高粘度まで幅広い銘柄ラインナップを有しており、

高粘度銘柄は、オイル/ポリマー双方の特長を合わせ持つユニークな材料です。

芳香族、環状脂肪族、不純物を含まないため、衛生的かつ耐熱老化性・耐候性にも優れます。

<実績>

EPDM軟化剤、TPS軟化剤、消泡剤、エンブラ摺動剤、コーティング材、ポリオレフィン系樹脂改質剤等

<製品ページ>

<https://jp.mitsuichemicals.com/jp/special/lucant/>

---

## スキル・資格

<必須>

- ・素材メーカーでの販売、マーケティング実務経験
- ・業務の基本姿勢として自主性と積極性を有すること
- ・顧客需要予測に基づく販売計画策定経験\*（長期計画、予算、月次）
- ・語学力：欧米企業担当者と英語で交渉できるレベル  
（ビジネスに必要なコミュニケーションを単独で行えるレベル）
- ・Microsoft Officeを活用したプレゼンテーション作成、レポート作成、データ集計・分析実務経験
- ・コミュニケーション力、ネットワーク構築力（社内外）

<推奨>

- ・海外顧客へのビジネス提案、利益相反時の利害調整交渉経験
  - ・コストダウン、品質改善、新製品開発など他部署を巻き込んだの取り組みを推進した経験
  - ・語学力：TOEIC730点以上
  - ・海外ビジネス実務経験（駐在、定期出張等）
  - ・CRMプラットフォーム、AI（Copilot）などのデジタルツール利用経験
- 

## 会社説明

高機能樹脂、電子情報材料、石油化学製品等の分野における、研究、製造、販売