



## Solution Sales Manager\*世界最大サイバーセキュリティーのグローバルリーダー

外資系自動車メーカーでの募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

外資系自動車メーカー

#### 求人ID

1505945

#### 業種

自動車・自動車部品

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

600万円 ~ 1200万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】■初年度 15日 1か月目から付与・初年度15日の起算日は1/1・上記に加え、Sick leave5日付与(起...

#### 更新日

2024年11月21日 16:57

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2248081】

■いま注目されている自動車のサイバーセキュリティ業界を実感し、会社のさらなる成長段階に参加することができる、またとない機会となります。

#### ≪主な仕事内容≫

- ・日本の顧客との接点として、技術的な要望を聞きとり社内へ展開すること。
- ・既存顧客やポテンシャルの顧客に向けた、様々な技術のプレゼン、デモンストレーション、トレーニングなどを実施し、

PlaxidityXのソリューションの価値を伝え、お客様のニーズにマッチしたソリューションを提案すること。

- ・セールスの戦略策定とその遂行のため、顧客のアーキテクチャ、将来のコンセプトや要件などの技術的な分析を行うこと。
- ・RFI、RFQ、POCのアクティビティにおいて、技術的なリードとして取り組む。
- ・お客様の現在および将来のニーズやKPIを満たすために、当社のProductやServiceのチームと密接に連携する。
- ・セールスからプロジェクト、デリバリーチームへと、プロジェクトのシームレスなハンドオーバーを行うこと。

---

## スキル・資格

### 【必須】

- ・エンジニアリング、コンピューターサイエンス、または類似エリアのバックグラウンド
- ・自動車業界、電気アーキテクチャまたは類似した設計などの分野or IT業界において、5年以上の経験
- ・プレゼンテーションスキル（技術的なワークショップ、デモ等）
- ・ビジネス志向かつ、顧客折衝のご経験

### 【尚可】

- ・Ethernet およびIP ネットワーク
- ・オペレーティングシステム（Linux、Android）のアーキテクチャ

### 【尚可】

.

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします