



【839～839万円】 【小型モータ事業本部】 小型モータ事業本部（チームリーダー） ※将来的にインド駐在の可能性あり

ニデック株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ニデック株式会社

求人ID

1505873

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

京都府

給与

800万円

勤務時間

08:30～17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 【時間単位年休】（日曜・祝日・土曜/変則）、GW...

更新日

2024年11月21日 16:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2264121】

■職務内容

小型4輪・2輪のEV化に伴う拡販、顧客対応を主に対応いただき、グループごとに設定された売上の計画を実現を、営業統括部長の指揮のもと遂行する。

■お任せする役割

1. 将来の海外駐在を想定とした、海外販社、及び開発との連携業務
2. 販売計画立案、マーケティング、プロジェクト管理

■魅力

小型EV・電動2輪に関しては、今後ニデックグループの主力製品を担っていく商材です。
成長市場のビジネスであり、ご自身の成長、キャリアアップを重ねていくことができる環境です。
新興市場であるため、スピード感・変化・課題解決能力が求められる点が難しく、一方面白さでもあります。

■キャリアパス

交渉力、マネジメント力、リーダーシップ力が身につきます。
また、将来的には小型EV・電動2輪含む小型車載部門全体のマネージを想定しています。

■配属先部署特徴

年齢的にも他部門よりバランスが取れたものになっており、組織を大きくするポテンシャルが多いです。

スキル・資格**必須要件 (MUST)**

- ・ 車載EV関連業界での経験
- ・ BtoBメーカーでの営業経験 (5年程度)
- ・ 基本的なPCスキル (Excel・Word・PowerPoint)
- ・ 英語 ビジネスレベル (TOEIC600点程度を目安)

歓迎要件 (WANT)

- ・ 海外駐在経験
- ・ 中国語 ビジネスレベル

会社説明

精密小型モータ、車載及び家電・商業・産業用モータ、機器装置、電子・光学部品、その他の開発・製造・販売