



【800～1100万円】 Sales Manager

外資系大手_樹脂系サプライヤーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系大手_樹脂系サプライヤー

求人ID

1505862

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円～1100万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます・入社月に応じて1日～12日支給 例：4月入社_12日支給・在籍年次に応じて...

更新日

2024年11月21日 16:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2263324】

■担当業務

JOEMの顧客接点としての役割

製品（自動車用内装外装製品）の新規ビジネスの開拓

担当顧客の営業戦略立案

国内を中心とした新規開拓を含む、既存顧客および新規顧客の管理。

※ただし、グローバルにチャンスがあれば無制限。
顧客のニーズを理解し、既存および新規製品/技術について積極的な提案を行い、現行プログラムの改善を行う。
新製品/新技術に対する将来の顧客ニーズと要件を理解し、ビジネス獲得のためのアクションプランを作成する。
プロトタイプの開発と納期スケジュールの管理
他地域の担当者との調整。
社内外とのコミュニケーションにおいてイニシアチブを発揮し、相互の成功に向けた強固な関係を構築する。

スキル・資格

自動車業界Tier1またはTier2サプライヤーでの10～15年の経験（できれば技術営業または新規ビジネス開発経験）
ビジネス状況の変化に柔軟に対応できる方
JOEMの社内プロセスに関する知識・経験
自動車内外装製品の知識
チームキックオフ、チーム編成、見積書作成など、ビジネス獲得に向けた経験
量産立ち上げ経験者優遇
プロジェクトマネジメントの知識
優れた対人スキル、コミュニケーションスキル、ポジティブシンキング
自走できる方
交渉/プレゼンテーションスキル
チームおよび個人で仕事をする能力
日本語および英語に堪能であること（日本語ネイティブであることが望ましい）
学士号または同等の学歴
エンジニアリングのバックグラウンド（学歴または実務経験）があることが望ましい

会社説明

ご紹介時にご案内いたします