

SODA inc.

【クロスボーダー・越境EC 事業責任者候補】 グローバルマーケットからの顧客獲得 | 1人目専任担当募集！

TV CMで話題のスニーカーフリマ 『スニーカーダンク (スニダン) 』

募集職種

採用企業名

株式会社SODA

支社・支店

株式会社SODA

求人ID

1505593

部署名

アライアンス

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線、 渋谷駅

給与

800万円 ~ 1200万円

更新日

2025年01月07日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語: 北京語 - ビジネス会話レベル

歓迎要件です

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**クロスボーダー/越境EC 事業責任者候補**

SNKRDUNKのMAUは600万人を超え、年間GMVは数百億円後半規模にも上るCtoCマーケットプレイスです。国内外の事業会社や他社マーケットプレイスと連携し、GMV向上、ユーザー体験の向上、新しいキャッシュポイントを探るための事業拡張を加速させています。本ポジションでは、SNKRDUNKクロスボーダー（越境）プロジェクト責任者として、事業立ち上げ・推進のリードをお任せいたします。将来的にマネジメント候補としてご活躍いただくことを視野に入れております。

【クロスボーダー（越境）プロジェクトについて】

SNKRDUNKは日本屈指のC2Cサービスとして、個人間の取引のみならずセラー(出品事業者)とバイヤー(購入事業者)の提携を進め、ユーザーにとってさらに魅力的なアイテムが揃うマーケットプレイスへ生まれ変わろうとしています。クロスボーダープロジェクトは、これまで国内かつ個人間の取引で築かれたサービスの規模・アセットを背景に、出品および購入のスキームを世界中の有力なマーケットプレイスを巻き込みながら拡大させるダイナミックなプロジェクトです。すでにアジア・北米を中心としたプラットフォームとのコミュニケーションをはじめており、経験豊富なリーダーにこの取り組みの立ち上げを担っていただきたいと考えています。

【具体的な業務内容】

- ・国内外の新規アライアンスパートナーの開拓、提携交渉および事業機会の創出
- ・既存あるいは潜在的なアライアンスパートナーとの関係構築、情報共有
- ・プロジェクト立ち上げに伴う各種オペレーション構築
- ・プロジェクト立ち上げに伴い必要となる社内チームの組成・マネジメント
- ・アライアンスおよび外部パートナーとの各種プロジェクトマネジメント
- ・クロスボーダー先の地域の流通商品の調査・分析及びマーケットプレイスのアルゴリズム調査・理解
- ・提携マーケットプレイスの出品商品や露出面の各種調整及びマーケティング
- ・社内ステークホルダー（プロダクト/CS・ロジスティクス/リーガルなど）との協働
- ・新規サービスの企画立案、推進

【勤務地】

東京都渋谷区渋谷1-3-15 BIZCORE渋谷 2F
各線 渋谷駅 徒歩5分

【勤務時間】

10:00～19:00（休憩時間 60分）

【雇用形態】

正社員
試用期間3ヵ月（労働条件は本採用と同じです。）

【給与】

想定年収：800万円～1,200万円 年俸制
想定月給：66万円～100万円
※見込み残業時間代45時間分を含む。
※残業時間が45時間を超過した場合は支給あり。

給与詳細

月給667,000円の場合：基本給493,502円／固定残業代173,498円
月給1,000,000円の場合：基本給739,884円／固定残業代260,116円

【休日・休暇】

年間休日123日
- 完全週休二日制（土日祝休み）
- 年末年始休暇
- 夏季休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 産休・育児休暇
- セーフティ休暇（使用目的と付与期間は社内規定によりますが、入社と同時に3日間付与）

【待遇・福利厚生】

- 交通費／月5万円まで支給
- 社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）
- 入社時にノートPC貸与
- 書籍購入費用負担（上限月額1万円まで/正社員のみ）
- 服装カジュアル、ネイルOK、ピアスOK、ヒゲOK、髪型自由

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

- 海外・越境ECの事業者もしくはコンサルタントとしての経験（3年以上）
- 次のいずれかの経験・能力を満たしていること
 - 大手事業者との協業・提携・契約交渉とプロジェクトマネジメント
 - 新規事業の企画・開発・立ち上げと推進
- 日本語コミュニケーション（ビジネスレベル以上）

【歓迎する経験・スキル】

- 中国語 もしくは 英語でのコミュニケーション（ビジネスレベル以上）
- 海外のショッピングプラットフォーム（ebayや、shopee、Tmall、POIZONなど）を使用した業務経験
- 国外企業との交渉経験
- データ分析スキル（SQL・BigQuery、Google spreadsheetなど）
- 事業及び組織のマネジメント経験

会社説明