



【ライフサイエンスの試薬営業】育成前提/人柄重視 | 研究用試薬の提案営業と海外メーカー連携 | 語学力を活かします

世界中のバイオテクノロジー製品を扱っている輸入商社

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社ベリタス

### 求人ID

1505580

### 業種

専門商社

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

山手線、 浜松町駅

### 給与

400万円 ~ 600万円

### 勤務時間

08:45~17:15 (所定労働時間7時間30分)

### 休日・休暇

完全週休2日制 (土日)、祝

### 更新日

2025年04月17日 12:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒 : 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かせるか：海外メーカーとの提携で英語力を活用
- 働き方：東京勤務、完全週休二日制で転勤なし
- 業務内容：研究用試薬の提案営業と海外メーカー連携

- **会社の特色**：創業50年の安定基盤と高い社員定着率。

【仕事の内容】世界のバイオテクノロジー製品を国内向けに取扱う商社である弊社にて、営業を募集

【顧客】検査センター/検査ラボ（大学施設含む）/アカデミア研究室/製薬会社/バイオベンチャー企業等 【製品】iPS細胞等のバイオ領域の研究用試薬

【海外提携先】約70社(英語圏の企業との取引がメイン)

【国内代理店】約150社

【主な業務】日本の研究者が求める技術を海外メーカーと連携して提案

- 歳の近い先輩のOJT、習熟度に応じた業務調整によるステップアップ可
- 長く育てる理念により、個人の意志に応じたキャリアパスが相談可能
- グローバルに働きたい方におすすめ(国内/海外(年2回程)への出張有)

【今後について】

インサイドセールスとしてこれまでの営業が担っていた定型作業の分業を進めたり、チームでの顧客対応・サポート業務を一部協働を進めており、営業担当にはより攻めの姿勢で顧客への提案やメーカーとの協働・営業戦略を推進・利益拡大に注力する方針です。

【社風】設立50年の安定した経営基盤。社員を大切に社長のもと、残業も少なく働きやすい環境のため、定着率に定評あり。

【雇用形態】正社員（試用期間：6ヶ月）

【想定年収】400万円～600万円（月給制）

- 月給¥250,000～ 基本給¥250,000を含む/月
- 残業手当について：事業場外...みなし残業制 事業場内...残業時間に応じて別途支給
- 通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（事業場外みなし労働時間制）

【勤務地】東京都 港区 浜松町一丁目18番16号住友浜松町ビル6階

- 都営地下鉄 都営浅草線 大門駅 徒歩3分、都営地下鉄 都営三田線 御成門駅 徒歩6分、JR 山手線 浜松町駅 徒歩6分
- 【喫煙環境】屋内全面禁煙（喫煙のためのスペース有り）
- 転勤：無

【勤務時間】

- 08:45～17:15（所定労働時間7時間30分）
- 休憩：60分
- 残業：有  
残業が発生した際には残業時間に応じて別途支給（内勤分）

【休日休暇】125日（内訳） 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

- 年末年始
- 有給休暇（1月～6月入社は10日、7月以降は規定による）
- 夏休み
- 育児・介護休暇
- 特別休暇（慶弔など）
- 社会保険完備
- 寮・社宅：無

---

## スキル・資格

【必須】ライフサイエンスに関するカリキュラム(医学、薬学、生物、生化学等)の大学卒以上

【歓迎される経験・スキル】

- 営業・マーケティング経験がある方
- ビジネス英語力
- データ分析力

【求める人物像】人が好きでコミュニケーション力のある方

---

## 会社説明