



貿易戦略コンサルタント【地域や国に関わらず安心・安全・安価を実現した貿易システム】語学力を活かせる！

伊藤忠商事出身のメンバーが2017年に起業した貿易スタートアップ企業

募集職種

採用企業名

株式会社STANDAGE

求人ID

1505002

部署名

貿易戦略本部

業種

その他 (IT・インターネット・ゲーム)

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

都営浅草線、 大門駅

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

10:00~19:00

休日・休暇

週休2日制 (土日)、祝

更新日

2024年11月20日 17:51

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀募集要項 本ポジションの魅力▶

- 貿易Techで中小企業支援に挑む成長企業。
- 「すべての国が、すべてのものに、平等にアクセスできる世界」の実現を目指し、英語や他言語を使い貿易戦略を提案。
- 貿易戦略設計、顧客支援、海外営業連携。

ポジション：貿易戦略コンサルタント

当ポジションは自社で行う貿易代行サービスの導入を決めたお客様に対して、戦略設計を行うポジションです。

主な業務内容は以下の通り

- ・貿易企画ならびに戦略（コンサルティング）
- ・のオンボーディングとサポート
- ・既存顧客へのサービス継続促進や輸出先拡大（アップセル）
- ・戦略実行を行う現地海外営業部と連携し、海外展示会への出展やアテンド（1割程度）

配属部署：貿易戦略本部

部門長率いる約20名の組織で、国籍も年齢もさまざまなのが特徴です。
新卒から中途まで様々なバックグラウンドのメンバーが活躍しています。

●貿易代行パッケージサービスとは？

⇒輸出・販路拡大・開拓など、貿易業務をワンストップで支援が可能なプラットフォームになります。

海外進出方法が分からない/国内市場に限界を感じている/人的リソース・ノウハウ不足など様々な課題が解決できるサービス。

<当社で働く魅力>

●商材の取引先業界は多岐にわたり、範囲が限定されていないので、都度都度新たな知識と経験を吸収していくことができます！日本の中小企業の海外進出をサポートすることで、「地方創生」や「日本文化の輸出支援」などといった社会貢献に繋がっていきます。

●社内外でグローバルな環境に触れる機会があり、英語や中国語、フランス語などの語学力も活かせます（社内公用語は日本語です）。

雇用形態

正社員（試用期間 3か月）

※条件変更なし

年収

想定年収500万円～700万円

前職の給与を考慮し、面接・選考時にお伝えいたします。

※ストックオプション制度あり

※評価制度に基づく決算賞与あり（入社2年目以降）

勤務地

本社 東京都港区芝大門1丁目12-16 住友芝大門ビル2号館4F

【アクセス】

都営大江戸線 都営浅草線 「大門駅」 A6出口 徒歩3分

山手線 京浜東北線 東京モノレール 「浜松町駅」 北口 徒歩7分

都営三田線 「御成門駅」 A1出口 徒歩4分

諸手当

通勤手当（上限4万円として定期代を支給）

勤務時間

10:00～19:00

・フレックスタイム制：コアタイム：10：00～15：00

・社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

休日・休暇

年間休日125日以上。完全週休2日（土日）、祝日。

・夏季休暇

・年末年始休暇

・有給休暇 初年度10日(入社日に5日間、半年後に5日間付与する)

・慶弔等に係る特別休暇

福利厚生・社内制度

・社会保険完備

・健康診断（年1回）

・育休産休制度

・資格取得支援制度

スキル・資格

応募必要条件

- 日本語ビジネスレベル、英語ビジネスレベル(社内コミュニケーションができるレベルであれば応募可)
- 法人営業経験
 - ↳ 日本企業との折衝経験
- PPTスキル（報告書作成）

歓迎要件（下記経験者優遇）

- 商社での営業経験
- コンサルティング会社での営業経験
- IT/ソフトウェア/SaaSサービスのカスタマーサクセス経験
- 貿易関連業務経験

会社説明