



PR/086358 | Sales representative

募集職種

人材紹介会社

JAC Recruitment USA

求人ID

1503787

業種

小売

雇用形態

正社員

勤務地

アメリカ合衆国

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年11月19日 10:17

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

COMPANY OVERVIEW

世界的なセクシャル・ウェルネスの会社が、事業拡大の一環として2024年9月にニューヨークオフィスを設置する予定。同社では、顧客の見込み客を積極的に開拓し、エンゲージする対人スキルに優れた結果重視の営業担当者を募集しています。営業活動には、全米の新規および既存顧客への訪問も含まれます。

JOB RESPONSIBILITIES

1. 営業チームのリーダーシップと戦略の実行

- 営業チームを統率し、年間目標達成のための営業戦略を確実に実行する。
- 必要に応じて柔軟性を保ちながら、PDCAサイクルを通じて営業チームの活動を監視・調整する。
- 費用対効果を評価し、営業活動を最適化することで最大限の効率化を図る。
- 新しいアプローチや方法を模索し、効果的な代替案を積極的に導入する。
- 社内外の関係者と協力し、顧客満足度を高める。

2. 市場分析と顧客対応

- 市場情報を迅速に収集・分析し、関係者と共有する。
- 最適な製品の選択とプレゼンテーションを通じて、エンドユーザーとの接点を確立する。
- 必要に応じて、対面でのミーティング、トレーニング、展示会への参加を行う。
- 顧客と目標や情報を共有し、ビジネスを明確に理解する。

- クライアントとの良好な関係を維持し、リクエストに迅速に対応し、問題に対処する。
- 在庫管理部門と協力し、正確で効果的な出荷システムを構築する。
- 適切な見込み客を特定し、アポイントメントを設定し、効果的な営業電話をかけ、営業サイクルを管理し、新規取引を成立させる。

3. 報告と調整

- 専門的、完全、簡潔、正確な報告書、提案書、その他の文書を作成する。
- 他の営業担当者と調整し、会社のノルマや基準を満たすようにする。
- 市場調査を実施し、競合他社を定期的にモニターする。

出張

- 必要に応じて国内外へ出張があります。

JOB REQUIREMENTS

必須スキル

- 営業担当者としての実務経験3年以上

尚可スキル

- 小売・卸売業界での経験
- 会話レベルの日本語力

その他

- 運転免許（必須）

SALARY

USD \$45,000 - \$73,000, ボーナス

BENEFITS

医療保険

誠に申し訳ございませんが、応募者多数のため、書類選考を通過された方のみご連絡させていただきます。何卒ご了承ください。

会社説明