



【営業担当】働き方改革×やりがいのある仕事！外国人材のチカラを活かしてニッポンを元気に！想定年収：400万円～550万円 [👍 独占求人](#)

ハイブリッド勤務 | 完全フレックスタイム制 | 外国語スキル不問（あれば歓迎）

募集職種

人材紹介会社

株式会社インディゴジャパン

求人ID

1503746

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

最寄駅

山手線駅

給与

400万円～550万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

完全フレックスタイム制：9：00～20：00の間の実働8時間（コアタイムなし）

休日・休暇

完全週休2日制、年間休日126日程度

更新日

2025年01月29日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■お仕事の魅力

- ①日本で暮らす優秀な高度外国人材をグローバル企業にご紹介するお仕事なので、今後高い成長が見込まれるフィールドでのキャリアアップが期待できます。
- ②ご自分の都合に合わせて勤務時間を選べるフレックスタイム制や、入社&在宅（リモート）を組み合わせるハイブリッド勤務のため、ワークライフバランスを維持しやすい環境です。
- ③小規模な会社ならではのアットホームな雰囲気、社員の方はご自分のやり方や創意工夫で業務を進めることが出来るため納得性の高いお仕事ができます。

【企業概要】

- ・ **会社名**：株式会社インディゴジャパン <https://indigo.jpn.com/>
- ・ **雇用形態**：正社員（試用期間3ヶ月、条件変更なし）
- ・ **勤務地**：
 - 東京都新宿区高田馬場1-33-13 千年ビル602（本社）
 - 在宅（リモート勤務可）※業務内容や進捗に応じて柔軟に働けます
- ・ **勤務時間**：完全フレックスタイム制（9:00～20:00の間で実働8時間、コアタイムなし）
- ・ **休日**：完全週休2日制、年間休日約126日

仕事内容

①既存クライアント対応業務

- ・ 定期的な商談実施
- ・ 求人ニーズに合った候補者の紹介
- ・ 契約書・請求書の作成管理

②派遣スタッフのサポート業務

- ・ 応募者の面談、スクリーニング、紹介
- ・ 勤怠管理・営業フォロー

③新規クライアントの開拓業務

- ・ 高度外国人材の求人ニーズが期待できる新規顧客への継続的アプローチ

給与・福利厚生

- ・ **給与**：月額27万円～35万円（経験・スキルに応じ決定）
 - 想定年収：400万円～550万円
 - 賞与：年2回（6月・12月）
 - 昇給：年1回（4月）

スキル・資格

・ 必須条件

- BtoB（法人営業）の経験3年以上
- 日本語ネイティブレベル（社内業務は全て日本語で対応）
- Word、Excel、メール、SNSにおけるビジネススキル

・ 歓迎条件

- 人材業界での営業経験
- ビジネスレベルの英語スキル

・ 求める人物像

- 「外国人材のチカラを活かしてニッポンを元気に！」というミッションに共感いただける方
- 自ら課題を見つけ解決に向けて行動できる方
- 社内外の関係者と良好なコミュニケーションを取れる方
- 異文化の仲間と協働することに抵抗がない方

【選考過程】 書類選考 → 1次面接（オンライン面接）→2次面接（来社、リアル面接）

会社説明