



【法人営業担当者】 リモート週3日×フレックス勤務で柔軟な働き方/セブ島出張あり

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社QQ English

### 求人ID

1503678

### 業種

教育・学校

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区

### 給与

500万円 ~ 650万円

### 休日・休暇

完全週休2日制 (土日)、祝

### 更新日

2025年03月07日 12:01

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語をいかせる：提案や商品開発で英語力を活用
- 働き方：フレックス&週3回の在宅勤務可
- 業務内容：企業・学校向けの留学プラン提案営業
- 会社の特色：高品質なサービスで顧客満足度が高い

### 仕事内容

「オンライン英会話」学習プラン及び「セブ島での語学研修」留学プランの提案を軸に、学校教育の現場や法人研修事業を

手掛ける当社にて、企業様・自治団体、学校に向けての営業をお任せ致します。

#### 【詳細】

国内顧客に対し、下記方法を中心に留学プラン/受講レッスンの企画・提案を行っていただきます。

・インバウンド施策（ホームページによる反響営業）

・マーケから提供されるリードとの商談

また、担当顧客へのアップセル戦略づくりや、オンライン英会話や留学の商品開発にも携わっていただきます。

担当顧客数は入社当初で1~5社、独り立ちしていくにつれ、10~30社ほど担当予定です。

※インサイドセールスは別に担当者がおりますので、架電作業をメインとした営業ではありません。

#### 【キャリアパス】

希望に合わせて、営業の流れの仕組み化など営業エキスパートとしてのキャリアアップや、マーケティング企画、国内での新規事業開発ポジションへの着任も可能です。

#### 【当社について】

◎当社は利用者様からの満足度が非常に高くサービス品質に自信を持っています。

利用者からの声の影響もあり口コミで利用者が増えています。

◎また学校などの教育機関からも定評があり他社サービスと差別化できています！

#### 応募概要

##### 雇用形態

正社員（期間の定め：無）

##### 試用期間

3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

##### 給与

想定年収：500万円～650万円

##### 月給制

月給 398,500円～522,200円

基本給304,500円～399,000円 固定残業代94,000円～123,200円を含む/月

##### 就業時間

フレックスタイム制（コアタイム：無）

所定労働時間：8時間（休憩60分）

残業：有

残業手当：有

固定残業代制 超過分別途支給

固定残業代の相当時間：40時間

##### 通勤手当

会社規定に基づき支給

##### 休日・休暇

年間127日

【内訳】

完全週休2日制

土曜・日曜・祝日

有給休暇：入社半年経過時点10日

##### 社会保険

健康保険：有

厚生年金：有

雇用保険：有

労災保険：有

##### その他

###### 勤務条件に関する備考

【在宅勤務】

在宅勤務は週3回程度で運用しています。

週に2回程度は新宿のオフィスに出社いただきます。

##### 制度・福利厚生

社会保険完備

在宅勤務（全従業員利用可）

服装自由（一部従業員利用可）

出産・育児支援制度（一部従業員利用可）

---

#### スキル・資格

##### 必須条件

■無形商材の法人営業経験2年以上

【こんな方におすすめ】

- 事業成長フェーズに会社にジョインしてみたい
- もっと裁量権がある社風の企業で働きたい
- 海外と仕事をしたい、海外出張したい 等

---

会社説明