



【インド求人！】日系自動車部品メーカー×南インドエリア開拓セールス・マーケティング！

少数精鋭の環境の中インド人営業メンバーのマネジメントの経験を積むことができます！

#### 募集職種

人材紹介会社

RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名

日系自動車

求人ID

1503424

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

300万円～450万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

08:30-17:00

休日・休暇

日曜日・祝日

更新日

2024年11月13日 17:48

#### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

#### 募集要項

##### 【おすすめポイント】

★日系大手二輪・四輪メーカーを顧客とし、経済成長の進むインドで事業拡大中の企業です！

★新興国であるインドで需要の高い部品を扱っており、将来的には近隣アフリカ諸国への輸出ビジネスの可能性も！

★インド人マネージャーへのレポートやローカル企業への営業の可能性もあり、英語力や海外就業経験を高めたい未経験者へもお勧めの求人です！

## ■業務内容

既存事業拡大のため、まずは現在手薄となっている南インドエリアの日系企業への顧客開拓に能動的に取り組んでいただける方を募集しております！

- ・ 顧客リサーチ：新規顧客のターゲットを定め、その企業のニーズや市場環境を調査
- ・ 提案営業：顧客のニーズに合わせた商品やサービスの提案
- ・ 関係構築：既存顧客や潜在顧客との信頼関係を築くための定期的なコミュニケーション（商工会への参加や電話メール等での日々のフォローアップ）
- ・ 契約交渉：条件や価格についての交渉を行い、合意に至るまでのプロセス管理
- ・ アフターサポート：取引後のフォローアップや顧客満足度の確認を行い、リピート受注に繋げる
- ・ 市場分析：競合や業界トレンドを分析し、戦略の見直し

---

## スキル・資格

### <必須要件>

- ・ 日常会話レベル以上の英会話
- ・ 顧客開拓のためコミュニケーションを積極的に取れる方

### <歓迎条件>

- ・ 3年程度の営業経験
- ・ 海外での何らかの滞在経験（留学、ワーホリ、就業）
- ・ 同業界での知識、経験

---

## 会社説明