



【愛知】戦略営業部 | 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大を担って頂きます

世界160の国と地域へ輸出する刺繍技術メーカー

#### 募集職種

#### 採用企業名

タジマ工業株式会社

#### 求人ID

1503275

#### 部署名

戦略営業部 欧州販売課

#### 業種

機械

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

愛知県

#### 給与

550万円 ~ 700万円

#### 更新日

2024年11月19日 01:00

#### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

募集背景：戦略営業部欧州営業課産休欠員の補充および営業強化

#### 業務内容

1. 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大
2. 部・課の立案した欧州成長戦略を係に落とし込み、代理店マネジメントによる販売計画達成
3. 海外市場ニーズの把握と市場分析
4. 海外顧客との関係構築と共同プロジェクトの創出と推進

募集職種：総合職

募集人員数：1名

配置・配属先：戦略営業部欧州販売課

---

## スキル・資格

### 【要件基準】

1. B2B商材の営業実務経験
2. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
3. ロジカルシンキング、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎スキル】人材マネジメント経験、ビジネスアナリティクス、データ分析、人材育成力

### 【人柄】

- 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して係の管理を行いながら、結果とスピードを重視し課題解決ができる方

### 【想定年収】

- 想定年収：5,616,000円~7,046,000円
  - 想定月額給与：384,000円~469,000円
  - 想定月額手当：20,000円~40,000円
- 

## 会社説明