

Channel sales director - Software

Channel sales director-software

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1502556

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年11月11日 13:15

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アメリカ外資系企業CXソリューションを提供する業界随一の企業。チャネルディレクターとしてパートナーとのビジネス関係の構築・維持を通じ営業活動を遂行させる。

Client Details

世界中の名だたる企業から導入されるCXソリューションを提供するアメリカ本体外資系企業。パートナーとのビジネス関係の維持・構築を通じ、GTM戦略のプラン遂行を目指す。

Description

- ・ アライアンスパートナーとのビジネス関係の構築・維持
- ・ パートナーと協力したGTM戦略の遂行
- ・ 長期的なビジネス戦略の策定・実行

Job Offer

フラットかつフレキシブルな就業機会と成長環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

スキル・資格

- 5年以上のIT業界でのパートナーセールスとしての営業経験
 - ネイティブレベルの日本語力
 - ビジネスレベルの英語スキル
-

会社説明

世界中の名だたる企業から導入されるCXソリューションを提供するアメリカ本社外資系企業。パートナーとのビジネス関係の維持・構築を通じ、GTM戦略のプラン遂行を目指す。