



Technical Director - Solar

再生可能エネルギー/テクニカルマネジメント/価格契約交渉/

募集職種

人材紹介会社

シェフィールドグリーン株式会社

採用企業名

インフラ開発・投資会社

求人ID

1502528

業種

石油・エネルギー

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1700万円

更新日

2025年01月20日 01:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・ Establish relationships with new equipment suppliers
- ・ Racking, SCADA, cables, substations, MV stations etc.)
- ・ Maintain and strengthen established relationships with supplier and vendors in the solar industry
- ・ Maintain up to date market knowledge and intelligence both for the global and domestic solar industry
- ・ Ability to negotiate commercial matters (EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms)

- Increase networking of EPC, engineering consultants, OM providers
- Manage Technical Due Diligence internally and as well with external parties like LTA (lender Technical Advisors)
- Overall understanding of solar industry dynamics
- Leading best design practice for the solar project

・業界の新規設備サプライヤーやベンダーとの関係構築(モジュール、PCS、ラッキング、SCADA、ケーブル、変電所、MVステーションなど)

- ・業界のサプライヤーやベンダーとの関係維持と強化
- ・日本をはじめとするグローバル全体のマーケット分析ならびに最新市場動向の知識を高める
- ・EPC、エンジニアリングコンサルタント、OMプロバイダーとのネットワークの構築
- ・テクニカルデューデリジェンスの社内管理ならびにLTA等の外部関係会社の管理
- ・業界のダイナミクスを総合的に理解し、社内に情報発信する
- ・太陽光プロジェクト全体の管理、指導

スキル・資格

- ・ 8 yrs experience in Solar Technical Management
- ・ Ability to negotiate commercial matters

(EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms etc.)

- ・ Strong management, interpersonal and communication skills

- ・ 8年のテクニカルマネジメント経験
- ・ 商談におけるネゴシエーションスキル(EPCおよびOMの契約価格交渉、サービスレベルの高いベンダーとの取引交渉等)
- ・ コミュニケーションスキル

会社説明