



【英語】海外営業/未経験OK/学習プラットフォームの提案/アメリカ市場担当/年収400万円～@新宿

・立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長している企業です

## 募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

企業向け学習プラットフォーム開発・運営！

求人ID

1502446

部署名

コンサルティング事業部

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

最寄駅

山手線、 新宿駅

給与

400万円～600万円

勤務時間

・9:00～18:00 ・休憩時間：60分 ・残業：有（月平均20時間程度）

休日・休暇

・完全週休二日制(土日) ・祝日 ・有給休暇 ・夏季休暇：3日 ・年末年始休暇：5日 ・その他：GW休暇、慶弔休暇

更新日

2025年03月14日 07:00

## 応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ネイティブ

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### <提供プロダクト>

学習の科学とテクノロジーを活用し、企業に合わせて最適な研修を構築できる学習プラットフォームを運営しています。学習内容を実際の業務シーンで活用できるようにするために、「教わる、練習する、学ぶ、応用する」というプロセスを科学的に実践できる機能が高い評価を受け、大手企業での導入が進んでいます。

AIなどの最新テクノロジーを取り入れており、その代表例がAIコーチング機能です。

AIを活用したリアルタイムなフィードバックにより、社員の自発的な学習を進め、学びが売上に直結していく仕組みを提供しています。

現在グローバルで2億人以上に活用され、日本は少数精鋭組織でありながら、立ち上げ4年で20,000社に利用いただくプロダクトへと成長しています。

### ■業務内容

当社の学習プラットフォームサービスを導入いただく顧客企業に対して、活用サポート、学習コンテンツの作成・編集、アップセル提案を担っていただきます。

#### 【具体的な業務内容】

- ・見込み顧客への電話やメール、訪問、オンライン会議によるアプローチ
- ・新規契約の獲得
- ・各企業の教育課題をヒアリングし、最適なプランと活用法を提案
- ・顧客のニーズを基にした学習コンテンツ作成・改善の提案
- ・その他、マーケティング・カスタマーサポート・プロダクト開発等と連携した、顧客接点と顧客価値を加速させる企画の立案・実行

### ■給与詳細

年収400万円～600万円（年俸制）

月給：33.3万～50万円＋インセンティブ

※固定残業代 30時間相当分を含みます。

※昇給とインセンティブ付与は四半期ごとに検討いたします。

- ・昇給：有
- ・交通費支給：有

### ■日本語の使用割合：30%

#### ■福利厚生・待遇：

- ・社会保険完備：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険
- ・残業手当（固定残業時間30時間超過の場合）
- ・Macbook/iPad/iPhoneなど業務に必要なデバイスを貸与
- ・書籍購入／学習支援制度（年間30万円まで支援）
- ・社用クレジットカードの貸与
- ・自宅近くのシェアオフィス利用可
- ・資格取得支援制度（全従業員利用可）
- ・研修支援制度（全従業員利用可）

#### ■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

#### ■選考の流れ：

書類選考→面接1～2回→内定→オファー面談

面接：オンライン可(オファー面談のみ対面実施)

---

## スキル・資格

#### ■必須スキル・資格

- ・無形商材の法人営業経験が2年以上ある方(既存顧客のみの営業経験は不可) ※業界不問

#### ■尚可スキル・資格

- ・エンタープライズ企業への営業経験
- ・SaaS企業での業務経験
- ・人材開発／組織開発領域での業務経験
- ・中国語／英語を活用したビジネス経験
- ・IT業界でのコンサルティング営業経験
- ・教育／研修サービスでのコンサルティング営業経験

---

## 会社説明