



証券営業経験者歓迎！広告パートナー開拓営業（インフルエンサー・YouTuber・クリエイター向け）

次世代金融情報アプリ「moomoo」★世界7か国、2,300万人以上が利用！

#### 募集職種

##### 採用企業名

moomoo証券株式会社

##### 求人ID

1502074

##### 業種

証券

##### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

##### 最寄駅

山手線駅

##### 給与

500万円 ~ 1400万円

##### 休日・休暇

土日祝

##### 更新日

2024年11月20日 12:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

日常会話レベル

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### ■業務内容：

自己主導型で経験豊富なPartnerships and Affiliate Marketing Salesを求めています。フィンテック業界における戦略的パートナーシップおよびアフィリエイト関係の構築に注力します。この重要な役割では、ビジネスおよびアフィリエイトパートナーの特定、採用、管理を先導し、成長を促進し、顧客獲得の努力を強化します。

- ◆フィンテック業界内で戦略的パートナーシップを育成し、金融インフルエンサー(KOL)、金融ウェブサイト、金融プラットフォーム/アプリ、およびアフィリエイトパートナーを対象にコラボレーションを通じてビジネスを成長させる
- ◆会社の目標に沿い、規制基準を遵守するように、パートナーシップ契約および契約の交渉と実行を主導する
- ◆マーケティング、営業、製品開発、法務部門を含む内部チームと連携して、パートナーシップおよびアフィリエイトの取り組みを全体的なビジネス戦略に同期させる
- ◆パートナーシップおよびアフィリエイトプログラムのパフォーマンスに関する包括的な報告および洞察に富んだ分析を提供し、収益、コンバージョン、およびROIなどの主要指標を強調する
- ◆業界の動向、規制の変化、および金融パートナーシップおよびアフィリエイトマーケティングにおける新興トレンドを通じて、競争優位を維持するための革新的なアプローチを活用する

#### ■働き方：

残業については月30時間以内程度で、ワークライフバランスも充実させることが可能です。

#### ■当社について：

当社は、NASDAQ上場企業Futu Holdings Limited (FUTU) のグループ会社として、2018年にアメリカのシリコンバレーにて設立された企業です。

香港オンライン証券取扱高トップクラスを誇る金融プロバイダーであるFUTUグループは、オンライン証券取引におけるスマホプラットフォーム『FUTUBULL』を香港にて提供しており、その国際版として当社が提供する次世代金融情報アプリ『moomoo (ムームー)』が誕生。2022年10月27日、遂に日本でのリリースを果たしました。

同アプリを通じて、世界7か国、2,300万人以上のユーザーに金融情報を提供しており、米国株式投資の常識を覆す黒船的存在としてのポジションを確立しています。

一般的にはプロ投資家でないとアクセスできないような、様々な金融・投資情報にアクセスでき、「探す・分析する・モニターする」がアプリ1つで完結する、革新的プラットフォームです。

#### 【雇用形態】

正社員

試用期間：3~6カ月（試用期間中は正社員と条件同一）

#### 【勤務地】

本社

東京都渋谷区渋谷1-2-5MFPR 渋谷ビル11F

各線 渋谷駅

在宅ワーク 不可

#### 【勤務時間】

9:30~18:00（所定労働時間：7時間30分）※業務によって時差出勤あり

休憩時間：60分

#### 【給与】

月額制：500万円～

前職の年収・経験・スキルにより決定。

業績賞与・昇給は会社業績や個人業績によります

#### 【休日・休暇】

年間休日日数120日以上

完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇15日～

年末年始、年次有給休暇、慶弔休暇、育児休暇、介護休暇等、産前・産後・育児休暇制度（※取得実績あり）

#### 【その他】

通勤手当：全額支給

社会保険完備

社内懇談費あり、語学学習サポートあり

## スキル・資格

#### 【必須条件】

1. 証券会社での営業経験が2年以上ある方
2. コミュニケーション、交渉、および強力な関係の構築に熟練していること
3. 高速で動的な環境での仕事に優れ、数多くの優先事項を精度と効率で巧みに管理する能力

#### 【歓迎するスキル・経験】

1. 個人営業のご経験がある方
  2. 株式投資のご経験がある方
  3. ビジネス開拓、パートナーシップ管理、またはフィンテック業界におけるアフィリエイトマーケティングの経験がある方
- 

会社説明