



法人営業部 リレーションシップマネージャー

ブラジル銀行東京支店 *銀行出身者優遇* 公用語英語~南米風のアットホームな環境~

募集職種

採用企業名

ブラジル銀行東京支店

求人ID

1501271

部署名

法人営業部

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

8:45~17:15 (7.5時間勤務)

休日・休暇

週休2日制 一 土曜日、日曜日、祝日 (日本の祝日に沿う)

更新日

2024年12月18日 00:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Report to: Head of Corporate Department

仕事内容

- 法人部のマネージャーおよびチームのサポート
- 国内外の顧客との良好な関係の構築と維持
- 経営委員会からの要求に基づき計画立案、実行、フォローアップを行い目標を達成
- ブラジルと東京のBB間の相互関係の確立
- アジアからのビジネス開拓・促進
- 既存および新規顧客に対し、積極的に商品を紹介し売上を拡大
- チームメンバー間での相互サポート意識を持つ

当行の魅力：南米風のアットホームかつ、プレッシャーの少ない環境。それゆえ居心地がよく定着率も高いです。

スキル・資格

必須条件・経験

- 金融機関における貿易金融での10年以上の経験
 - 上場企業および非上場企業の信用審査に関する信用分析の経験
 - 貿易金融に関連する契約などの法務経験
 - 非上場企業や中小企業を含む中規模企業向けのローラー戦略販売の経験
 - 日本およびアジアにおける貿易金融の業務経験
 - 国内外の企業を対象とした銀行での管理職経験
 - 日本語と英語の両方での優れた口頭および書面でのコミュニケーションスキル
 - 高度な交渉スキル
 - バンコ・ド・ブラジルの要件を満たす新しいビジネス構造や製品の開拓と確立
 - 強い協調性と顧客志向
 - ブラジル市場の知識があれば尚可
-

会社説明