



コンサルティング営業 ※大手企業向けグローバル教育研修 英語を活かします

グローバル人材育成の企画・提案をお任せ

募集職種

採用企業名

株式会社ウィル・シード

求人ID

1501260

業種

ビジネスコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

給与

450万円 ~ 700万円

勤務時間

9:00~18:00 フレックスタイム制導入（コアタイム10:00~15:00）

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝日休み 繁忙期は休日出勤の可能性あり）

更新日

2025年01月29日 12:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

創業当時から大手企業へ研修を提供しており、企業様から高い信頼を獲得しております。各業界を代表する外資・大手日系企業に対してグローバル人材育成の企画・提案をお任せ致します。

※入社直後、ウィル・シードからセブンシーズへ出向いただきます。

- 新規/既存顧客への営業活動（大手日系企業、外資系企業がメイン）
- ウェビナー、カンファレンス、DM等のプロモーション企画運営
- トレーニング実施に向けた顧客及び社内商品部門との打ち合わせ

※入社後は、新規開拓を行いながら、徐々に既存顧客をお任せします。
新規企業は当社サービスに興味関心のあるセミナー参加やHPからの問合せ企業になります。

企業について（社風など）

小学生～大学生向け起業家人材育成・キャリア教育プログラムの開発・提供
新人～管理職までの社会人向け人材育成プログラムの開発・提供
海外派遣型教育プログラムの開発・提供

魅力

- ・日本マイクロソフトや住友商事等、英語でビジネスを実践している顧客に向けたプログラムと海外籍コンサルタントの品質です。
- ・日常的なコミュニケーションは英語が多く、営業活動は日本語での活動もごございます。
- ・顧客のニーズを把握し、カスタマイズしていくので、提案力・企画力が身に付きます。
- ・入社後は、営業マネジャーと二人三脚で営業活動を実施し、自身の裁量で意思決定ができます。
- ・ハイブリッド勤務を導入しています（週2日はリモートワーク）

スキル・資格

【必須】

- ・ 営業経験のある方（無形商材の営業経験のある方歓迎）
- ・ 英語を仕事に活かしたい方
 - ※英語を活用して仕事にチャレンジしたい方にお勧めです。
社員の半分程度は外国籍スタッフで、日常的に英語も活かせる職場環境です。
最初は自信がなくても周りのサポートを受けながら英語を用いた文書や打ち合わせ等に慣れていきます。

【語学力】

日本語：ネイティブ
英語：ビジネス会話

雇用形態：正社員
年収：450万円～700万円
休日休暇：年間休日 126日

勤務地

株式会社セブンシーズ（当社と同じオフィスです）
150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-3-1 朝日生命恵比寿ビル9・11階

会社説明