



【東京勤務】 営業戦略の立案・遂行管理

世界トップクラスの電子デバイスメーカーでの募集です。 営業推進・企画のご経験の...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

世界トップクラスの電子デバイスメーカー

求人ID

1500345

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度18日4か月目から【休日】週休二日制・週休2日制（基本土・日・祝、当社カレンダーに基づく）・夏期休...

更新日

2024年11月21日 15:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2222345】

同社の全社営業戦略の立案、および、営業活動効率化の実現に携わっていただきます。

【携わる商品】 同社が現在、および将来、取り扱う全商材

【業務詳細】

- ・対象市場における同社ターゲットアプリについての市場動向、技術トレンド、ニーズ変化、部品需要などの調査と、関係者への共有
- ・社内技術部門との情報交換の実施と、販売機会最大化のためのアイデア創出

・重点アプリケーションに対する市場戦略立案と各拠点での顧客戦略立案/実行サポートの実施

・効率的な営業活動を実現するためのアイデア創出と改善活動の実行

※対象エリアは全世界。

(欧米：アジア：日本 6：3：1)

※海外関係者とのコミュニケーションは英語で実施。英文レポートの分析業務あり。

■働き方

・海外出張が年に2.3回程度発生します。

【業務の進め方】

適性に応じて配属された係にて、担当アプリケーションに対する全社販売戦略を作成頂き、営業部門の戦略実行をサポート頂きます。

また、技術文献から仮説を立て、営業部門に展開、FB回収、技術部門と打ち合わせ、ロードマップ策定などをお任せいたします。

将来的にはチームマネジメントもお任せいたします。

スキル・資格

※下記は一般職もしくはリーダー採用での必須条件です。

【必須】 (1.+2.+3.+4.を満たす方)

1.下記、いずれかにおいて、AorB3年以上の実務経験（設計、開発、営業、企画、マーケティング等）があり、営業企画を希望する方

A.通信、半導体、ICTなどの関連市場または電子機器業界

B.環境、医療業界

2.過去に周囲を巻き込み、自ら企画した業務を遂行し結果を残された経験がある方。

★職務経歴書にエピソードの記載必須

3.海外顧客や当社海外拠点とのやりとりに対し、ビジネスメール対応・一般会話程度のコミュニケーションが可能なレベルの英語力（目安TOEIC700点以上）がある方

4.Office ツールを用いた資料作成ができる。

【歓迎】

・電気工学の学士相当の知識があること

・大手セットメーカー・半導体メーカー・部品メーカーでの企業経験

・電子機器市場におけるエレクトロニクスの変革に強い関心を持ち、環境変化に対応できる柔軟な思考

・多様な組織・拠点との交渉・調整を行い、業務を推進していくことができるコミュニケーション力、リーダーシップ、マネジメント力

・継続して知識・スキル向上に前向きに取り組むことができること

会社説明

ご紹介時にご案内いたします