

nextmove 

## B2B Business Development/Sales

International + Empowered + Stable

## 募集職種

## 人材紹介会社

ネクスト・ムーブ 株式会社

## 採用企業名

ネクスト・ムーブ ジャパン 株式会社

## 求人ID

1500138

## 業種

その他

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2024年12月18日 10:01

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

無し

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

Work in an exciting, international and financially solid company where you'll be fully empowered to make key decisions; in either role:

■ **Business Development:** Proactively find, engage and build new client relationships, directly increasing company's revenue.

■ **Account Managers:** Actively maintain long-term relationships with existing clients to generate repeat business.

---

スキル・資格

- 1-2 or more years' doing either **B2BSales/Business Development** with proven sales track record.
- MUST be bilingual - Native Japanese and Fluent English
- Energetic, proactive, entrepreneurial and can work independantly.

Please contact: [tsatsral.batbold@nextmove.co.jp](mailto:tsatsral.batbold@nextmove.co.jp)

---

会社説明