



## B2B Business Development/Sales

International + Empowered + Stable

### 募集職種

#### 人材紹介会社

ネクスト・ムーブ 株式会社

#### 採用企業名

ネクスト・ムーブ ジャパン 株式会社

#### 求人ID

1500138

#### 業種

その他

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2025年03月12日 06:01

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

無し

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

This company has teams across various countries including USA, Germany, South Korea, etc. — on top of that, they're affiliated with top companies in the vehicle industry including Honda, Nissan, Toyota, Suzuki, Mitsubishi, etc. who uses their Precision 3D Point Cloud Data.

Work in an exciting, international and financially solid company where you'll be fully empowered to make key decisions; in either role:

- **Business Development:** Proactively find, engage and build new client relationships, directly increasing company's revenue.
- **Account Managers:** Actively maintain long-term relationships with existing clients to generate repeat business.

### スキル・資格

- 1-2 or more years' doing either **B2BSales/Business Development** with proven sales track record.
- MUST be bilingual - Native Japanese and Fluent English
- Energetic, proactive, entrepreneurial and can work independantly.

Please contact: tsatsral.batbold@nextmove.co.jp

### 会社説明