



【スペイン語】海外事業担当/メッキ液・メッキ加工事業/年収450万～600万円@田端

残業が少ない！福利厚生充実！！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

メッキ液製造・販売・メッキ加工事業！

求人ID

1499619

部署名

営業企画部

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 足立区

最寄駅

京浜東北線 (東京-大宮)、 王子駅

給与

450万円～600万円

勤務時間

・9:00～17:15 7時間15分実働・休憩時間：50分(12:00～12:50)・残業：有 (月平均5～10時間以内)

休日・休暇

・完全週休2日制(土日)・祝日・GW休暇・夏季休暇・年末年始・有給休暇・慶弔休暇 【年間休日】 125日

更新日

2024年11月04日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

スペイン語・ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

自身の担当エリア（中米や東南アジア等）における営業と、既に営業担当が駐在する上海／タイの営業活動のフォローと、新規開拓を図るインド等に対する進出連携業務などをお任せいたします。
海外出張も必要になりますが、基本は国内の代理店や他関連会社との折衝が中心です。世界的なEVシフトの流れに対し、自動車製造に使用されてきた当社めっき液の「用途拡大」と「輸出増加」がミッションとなります。
部としては営業企画部のため、上記以外にも開拓した商流次第で販売計画立案やロジスティクスなどの営業企画的な業務や、グループ会社の海外拠点と連携するグループ間連携的な業務もございます。

■具体的な業務内容：

- ・海外子会社の支援業務。海外新規開拓営業。貿易事務業務。経営戦略の立案
- ・海外現地担当者との協働し、販売計画立案・調整。更に自身で実践する業務
- ・海外既存顧客のフォローと、海外新規開拓の遂行業務
- ・輸出に関わる乙仲業者との調整など、事務スタッフのフォロー業務
- ・市場拡大のための戦略立案。更に自身で実践する業務

■給与詳細

・年収450万円～600万円

・月給239,750円～276,310円

※みなし残業なし

- ・賞与：有（年2回）
- ・昇給：有（年1回）
- ・交通費支給：有
- ・交通費詳細：全額支給

■日本語の使用割合：80%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険：有(健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険)
- ・教育制度：入社時研修として、安全教育など。その後工場研修を実施しつつ配属部門におけるOJTが中心。資格取得支援制度（全従業員利用可）。
- ・住宅手当：世帯持：12,000円 独立単身者：8,000円、寮社宅：転勤者に限り対象※借上げ社宅制度
- ・家族手当：配偶者：10,000円、子：5,500円/人、その他の親族5,000円/人
- ・時間外勤務手当：全額支給
- ・その他手当：資格取得褒章制度：業務に関連の深い学位・免許・資格等を取得した場合に褒章する／数万円～5千円支給、社内表彰制度：社長賞（15万円・10万円）、部門賞（4万円・3万円・2万円）、永年勤続表彰制度
- ・退職金制度：有※確定給付企業年金によるポイント制を流用
- ・その他：財形貯蓄制度／持株会／契約保養所（国内複数：箱根・熱海・宇佐美など）／スポーツクラブ利用補助／人間ドック利用補助／昼食仕出弁当費補助（100円/日）／作業服・制服など貸与／EAPサービス

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙（喫煙室あり）

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有(性格診断)

※1次面接：オフィスでの面接

※最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：無

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・日本企業で1年以上就業経験のある方

■尚可スキル・資格

- ・上記に加えて、スペイン語やその他言語の理解があれば歓迎
 - ・社交性、コミュニケーション能力があり、営業力＝十分な顧客対応が可能な方
 - ・現地の文化や慣習に対する理解と現地に溶け込める柔軟性を有する方
- ※将来的には、海外駐在を視野に業務を行っていただきます

会社説明