



【日本語】至急！インサイドセールス：EC出展サポート、海外展示会出展サポート 年
収350～560万円

正社員・海外関連事業・海外出張あり・リモートワーク制度あり

募集職種

人材紹介会社

株式会社インディゴジャパン

採用企業名

スターフィールド株式会社 (https://sterfield.co.jp/)

求人ID

1499409

業種

通信・キャリア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 豊島区

最寄駅

山手線、高田馬場駅

給与

350万円～550万円

勤務時間

10:00 - 19:00 ※9:00 - 18:00, 9:30 - 18:30, 10:00 - 19:00にて選択可能

休日・休暇

完全週休二日制

更新日

2024年11月14日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社名】スターフィールド株式会社 (https://sterfield.co.jp/)

【雇用形態】 正社員

【勤務場所】 東京都豊島区高田3-9-7
JR山手線・西武新宿線 高田馬場駅 早稲田口から徒歩5分
東京メトロ東西線 高田馬場駅 4番出口から徒歩4分

【業務内容】

当社は、海外展示会出展・海外ECモールへの出展・海外ホームページの作成を支援を通して日系企業の海外展開をサポートしている企業です。海外4拠点（台湾・中国・マレーシア・香港）に関連会社を持ちアジア全域への海外展開支援を実施しています。

2023年からオンライン（越境EC）のみの手法だけではなく、オフライン（海外展示会への出展支援）を開始。補助金を活用しながら海外展示会へ出展が可能になるため、1年間で50社以上の企業様の海外展示会の出展のサポートを実施してきました。

本ポジションは、【台湾の展示会への出展サポート】をより多くのクライアントに活用して頂くためのインサイドセールスを担当して頂きます。新規企業へのテレアポやアプローチは外部に委託しているため、委託先のマネジメント等を中心に行って頂きます。

<具体的な業務>

- ・ 新規営業リストの作成
- ・ 問い合わせフォームに連絡する際のメール、内容の作成及び委託先への共有
- ・ 問い合わせ対応（施策の概要の説明等）
- ・ 委託先から共有頂いた商談日程の調整
- ・ 資料送付対応
- ・ 自社セミナー開催
- ・ 商談
- ・ その他

上記のような業務に従事して頂きます。

クライアントが全国各地にいらっしゃるため、日本各地への出張や海外展示会への同行が発生する場合がございます。当社はチームで動くことを意識しており、日々営業チームで個々が対応する潜在顧客へのアプローチ手法を考えたり、情報共有を実施しながら営業活動を行って頂きます。

【給与】 年収：350万円～560万円（ボーナス 2回：6月、12月） 昨年度実績：2カ月分を支給

【勤務形態】

基本勤務時間：

10：00 - 19:00

※9：00 - 18:00, 9:30 - 18:30, 10:00 - 19:00にて選択可能

リモートワーク制度：有

週に2回（毎週水曜日・金曜日）に出社して頂きますが、それ以外はリモートワークになります。

休日：完全週休2日制

【面接回数】 2回

スキル・資格

【必須スキル】

- ・ クライアントとの商談経験（業界経験不問）
- ・ 社会人経験3年以上 *BtoB経験があり顧客との交渉業務をやったことがある方

【歓迎スキル】

- ・ 日本人との折衝業務の経験がある方

【求めるマインド／人物像】

- ・ 海外関連のビジネスにてキャリアを築きたい方
 - ・ 日本企業の海外展開を支援したい方
- ※20～30代活躍

会社説明