



【フレックスあり！農作物などの輸出・販売を手掛ける企業】海外セールスポジション！年収550万円～850万円@東京

日本産青果物のバリューチェーン構築を行う企業にて海外セールス リーダー候補募集！

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1498248

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円～850万円

時給

・各種保険加入・業務遂行に直接必要となる書籍購入支援・有料セミナー支援・第二外国語学習支援・引越しに係る実費（上限あり）

勤務時間

フレックスタイム制（コアタイム：12:00～16:00）・休憩時間：60分・標準労働時間：8時間/日

休日・休暇

原則として土曜日、日曜日、その他事業所が指定した日、年末年始

更新日

2025年03月04日 11:22

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率：25%程度）

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - 日常会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

現在の日本の農作物は国内販売向けが大半です。

しかし、人口減少や輸入農作物が増える中で、日本の農作物に対する国内需要は減少する一方です。弊社は、品質の高い農作物をたくさん生産しても売り先が無いことにより儲からない、という仕組みを変える必要があると考え、まず「海外への販路」を開拓し、生産すれば生産した分だけ売れる（儲かる）構造へ改革しています。

また、東南アジアを中心とした海外市場への日本の農作物の輸出総額は年々成長しており、安全・美味しい・高品質な日本の農作物の需要が高まっています。弊社は台湾・香港・タイを中心に青森県産りんご輸出総額を大きく伸ばしており、連続的な成長はもちろん、新規事業など非連続的な拡大の可能性もある、事業成長の大きな役割を担っています。

創業より掲げている「農業を儲かるビジネスにする」ために、更なる海外の販路拡大が必要となっています。海外セールスはタフな交渉が要求される業務であり、セールスとしての能力が求められる環境でもありますが、既存メンバーとともに今後の事業成長に向けた戦略を一緒に組み立て、リードしていただける仲間を募集しております。

具体的な業務としては以下を想定しております。

- ・ 海外への販路拡大の責任者としてPL管理、マネジメント、戦略を策定・実行
 - － 東南アジアを中心とした各国の輸入業者（および小売業者）の新規開拓 / 深耕営業
 - － 東南アジア市場における自社商品のブランディング施策の企画・実行
 - ・ 国内のソーシングチームとの調整、ソーシング戦略立案に対する支援
- ※必要に応じて国内の営業活動も行っていただきます

スキル・資格

【必須資格・経験】

- ・ 海外営業経験3年以上（勤務地問わず）
- ・ マネジメント経験（年数・人数問わず）

<語学>

- ・ 日本語ネイティブレベル
- ・ 英語ビジネスレベル以上

【歓迎資格・経験】

- ・ 食品、生鮮物、青果物を取り扱った経験
- ・ 中華圏でのビジネス経験

<語学>

- ・ 中国語ビジネスレベル以上
- ・ 台湾語日常会話レベル以上

会社説明