



法人営業★急成長中のAR企業★XREAL

日本Xreal株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

日本Xreal株式会社

求人ID

1498132

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 1200万円

勤務時間

09:30 ~ 18:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 夏季休暇 年...

更新日

2025年04月10日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2230917】

ユーザー企業に向け、法人営業を行って頂きます。
顧客様一例としては、研究センター、学校、車会社、鉄道会社、建築会社など。

【具体的な業務内容】

・市場調査と分析：日本市場の現状や競合他社の動向を調査し、市場のニーズやトレンドを把握するための調査や分析を行

います。

- ・マーケティング戦略の立案：日本市場におけるマーケティング戦略を立案し、ターゲット層やプロモーション戦略などを計画します。
- ・ビジネスパートナーの開拓：日本国内の潜在的なパートナー企業や取引先との交渉を行い、ビジネスパートナーシップを構築します。
- ・販売チャネルの拡大：日本国内における販売チャネルを拡大するための交渉や提携を行い、新たな販売ルートを確立します。
- ・ブランドイメージの構築：日本市場でのブランド認知度を高めるためのPR活動やブランディング施策を展開し、企業のイメージ向上を図ります。
- ・マーケットエントリー支援：日本市場への新規参入を支援するためのコンサルティングやサポートを提供し、円滑な市場進出をサポートします。

【業務の魅力】

- ・裁量権が大きい
- ・提案できるプロダクトのバリエーションが多い。中国開発本部と連携し、商品提案できる。

スキル・資格

【必須】

- ・ToB営業経験 2年以上
- ・物事の筋道を理解し得る論理的思考力を有し、これまでに「0→1（ゼロイチ）」のプロジェクトを成功させた経験のある方。
- ・内発的モチベーションが高く、積極性・能動性に富み、コミュニケーション能力が高く、部署をまたいだプロジェクトを進めることに長けている方。
- ・マーケットやデータに対して鋭敏な感覚を持ち、一定のデータ分析・解釈能力を有する方。

会社説明

拡張現実（AR）テクノロジーの開発を行っています。同社は、最先端のAR技術を用いて、様々な産業や分野に革新的なソリューションを提供しています。また、エンターテインメント業界や教育分野においても独自のARコンテンツを制作し、ユーザーに新しい体験を提供しています。