



B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID

1498005

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏...

更新日

2024年10月10日 14:41

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2252706】

- ・ TP LinkのB2B営業開拓を担当し、TP Link SMB製品の販売と拡販を行う。
- ・ TP LinkのB2Bチャネルを開拓し、新しいB2BディストリビューターやITインテグレーター、または様々な業界のエンドユーザーを開拓する：ホテル、ビル、教育、病院、工場、レストランなど。
- ・ SMBビジネス戦略を確立し、SMBマーケティングやプログラムを作成し、TP Link SMB製品の販売力を強化するためのプログラムを実行する。

- ・上記以外のSMBビジネスに関連すること。
-

スキル・資格

- ・学士以上
 - ・IT B2B/SMBビジネス（法人営業）で5年以上の経験、ネットワークブランドでの実務経験、または関連業界でのSMB経験。
 - ・B2Bチャネルと顧客リソースを有していることが望ましい。
 - ・整理整頓ができ、能動的、効率的、マルチタスクができる方。
-

会社説明

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。