



兵庫県【塗料・接着剤原料の営業職】年商144億ユーロのグローバルカンパニー | 海外拠点とのやりとりが頻繁にあります

年商1兆6千億のグローバルカンパニーとしてドイツにて上場

募集職種

採用企業名

住化コベストロウレタン株式会社

求人ID

1497843

部署名

塗料・接着剤事業本部 塗料・接着剤原料営業部

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

兵庫県、尼崎市

最寄駅

神戸線、 尼崎駅

給与

550万円～700万円

勤務時間

9時00分～17時30分（休憩時間：12時30分～13時30分）

更新日

2024年10月23日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

住化コベストロウレタン株式会社の塗料・接着剤事業本部では、自動車、建築、一般工業、家電、IT分野といった多岐にわたる業界で利用される塗料・接着剤原料の営業スタッフを募集します。既存の顧客への営業に加え、顧客からの要望への対応、新しい用途への提案、新規顧客開発も行います。

【主な職務内容】

1. 既存顧客の価格、契約、その他顧客からの要望への対応
2. 製品紹介、品質等の技術の顧客窓口
3. 上記顧客への既存・新規製品、用途提案営業
4. 上記顧客への納期・販売数量管理
5. 社内必要業務

【採用部署の特長、他社との差別化ポイント】

コベストロは、バイエルの素材科学事業が別会社として分離独立した会社で、2015年9月1日から業務を開始しました。バイエルグループの化学・プラスチック関連事業は20世紀初めからの歴史があります。海外拠点で生産した製品を輸入し販売していただくため、価格調整や納期調整、技術交渉などで、頻繁に英語を使用するコミュニケーションが発生します。

- 日本の生産拠点である新居浜工場（愛媛県）での安全に対する取り組みは世界レベルで高い評価を得ています。応用開発拠点のイノベーション・センター（兵庫県）には全事業部の技術部門が集結しており、日々様々な角度で情報の交換・共有を図り技術革新に取り組んでいます。
- コベストログループのミッションステートメント「To make the world a brighter place」のもと、世界各国で16,000人以上の従業員が力を合わせ、省エネ自動車、エネルギー効率のよい建物、環境に配慮したテクノロジーなど世界が直面している課題に革新的な素材やソリューションを数多く提供しています。

出張の頻度

国内出張（平均2日以上/月）、海外出張

募集の背景

異動者・定年退職者の補充、営業戦力の強化

採用人数

2名（東京1名、尼崎1名）

雇用形態

正社員（一般社員）

年収

580万～690万円程度（Target賞与を含む）
（経験・現年収を考慮し、弊社規定により決定）

勤務地

住化コベストロウレタン株式会社 本社（兵庫県 尼崎市） 及び 東京支社（東京都 港区）
転勤の可能性：有り（尼崎、東京）

勤務時間

9時00分～17時30分（休憩時間：12時30分～13時30分）
フレックス制度・在宅勤務制度あり

スキル・資格

【必須条件】

- 有形商材のBtoB営業経験をお持ちの方
- 英語力（TOEIC600点相当、メールの読み書きができるレベル）

【尚可条件】

- 化学系の学科を卒業された方
- 化学メーカー・化学系商社での営業又は技術経験
- 化学系の商材取り扱い経験
- 塗料・接着剤業界での営業・技術経験
- 英語力（電話・会議参加可能なレベル）

会社説明